

巴西经济月刊

2026 年-第 7 期



中国国际贸易促进委员会
驻巴西代表处
ESCRITÓRIO DO CONSELHO CHINÊS
DE PROMOÇÃO DE COMÉRCIO
INTERNACIONAL NO BRASIL



经济新闻

巴西节假日营业规则全面收紧

自6月1日起，巴西商业部门在节假日营业将遵循新的规定。经过多次延期后，巴西劳动与就业部出台的相关条例正式生效，要求众多商业活动若想在法定节假日营业，必须事先与行业工会签订集体协议（Convenção Coletiva）。

这一变化将改变近年来商店、购物中心、超市及其他零售业态的运营模式。实际上，企业今后若希望在节假日期间正常营业，必须遵守与员工代表协商达成的集体协议条款。

值得注意的是，新规实施恰逢巴西劳动工时制度改革讨论升温之际。就在上周，众议院通过了关于将每周工作时间从44小时逐步缩减至40小时、并终结“6×1工作制”（连续工作6天，休息1天）的宪法修正案（PEC），引发了关于劳动成本、生产效率以及排班制度的新一轮讨论。

新规有哪些变化

此次调整源于巴西劳动与就业部于2023年发布的第3665号条例（Portaria nº 3.665）。

该条例废除了2021年实施的一项宽松政策。根据原政策，多种商业活动可在节假日营业，而无需与行业工会进行专门协商。由于劳工代表、企业界和联邦政府之间长期未能达成一致意见，新措施的实施日期此前曾被推迟五次。

如今，新规正式生效后，大部分商业企业安排员工在节假日工作，都必须以雇主公会和员工工会签署的集体协议为依据。

哪些行业受到影响

此次失去可以假期期间自动营业许可、并在节假日期间营业需与工会进行协商的行业包括：

超市和大型超市（Hipermercados）；

批发市场和分销企业；

汽车经销商；

各类零售商店；

一般商业机构；

此外，新规还适用于：

肉类销售企业；

水产品销售企业；

水果和蔬菜销售企业；

禽类及鸡蛋销售企业；

位于酒店、机场、汽车站和港口内的商店；

企业界认为，新规提高了工会谈判的重要性，也可能增加依赖节假日期间进行销售的企业运营成本。

哪些行业不受影响

并非所有行业都需要签署集体协议。

根据现行法律，拥有永久营业许可的行业仍可在节假日期间正常营业，包括：

加油站；

面包店；

肉铺；

露天集市（Feiras Livres）；

被认定为基本公共服务的行业；

药店在法律规定的情况下也可继续营业，尤其是承担值班义务的药房。

员工权益保持不变

新规不会改变节假日工作的薪酬规则。

根据现行劳动法，员工在节假日工作的情况下，仍享有以下权益之一：获得双倍工资报酬；

或获得相应的补休时间；

具体执行方式可依据法律规定或集体协议确定。与此同时，周日期间工作的相关规定也不会发生变化，仍继续适用现有法律，包括第 10.101 号法案（Lei nº 10.101/2000）。

与终结“6X1”工作制同时进行

此次新规正式实施，距离巴西众议院表决批准缩短工时法案仅过去数天。

根据已获通过的修宪提案：

每周工作时间将从 44 小时逐步减少至 40 小时；

员工每周将享有两天休息时间；

工资待遇保持不变；

法案正式生效后将设置过渡期；

不过，该提案仍需获得参议院批准才能最终生效。虽然节假日营业规定与工时改革属于不同议题，但两者都凸显了集体谈判在劳资关系中的重要性，以及企业未来在人力资源安排方面面临的新挑战。

巴西劳动与就业部表示，此次条例的目的在于使节假日营业管理重新符合劳动法原有精神，恢复通过集体谈判决定商业机构是否在节假日营业的制度安排。

巴西纯电汽车今年前五个月销量实现同比翻倍增长



今年前五个月，巴西共售出 2226984 辆新车，创下自 2011 年以来同期第二高销量纪录。与 2025 年同期相比，这一数字增长了 15.3%。

上述数据由巴西全国机动车经销商联合会（Fenabrave）于6月2日公布。统计范围包括乘用车、轻型商用车、卡车、客车、摩托车以及新型公路运输设备等各类新车。

Fenabrave 主席阿尔塞利奥·儒尼奥尔（Arcelio Junior）表示：“汽车行业继续保持积极增长态势，这体现了政府两项推动新车销售的‘可持续汽车计划’（Carro Sustentável）和‘巴西前进计划’（Move Brasil）等购车优惠政策的成效。市场需求依然稳定，并对降低车辆价格和融资利率的激励措施作出积极响应。因为汽车行业高度依赖信贷环境、居民收入水平、消费者信心以及投资预期的稳定性。”

“可持续汽车计划”推动销量增长

根据 Fenabrave 的数据，被纳入巴西政府“可持续汽车计划”（Carro Sustentável）的车型，在计划实施后销量增长了 31.4%。

该比较基于两个时间段：

2025 年 7 月 11 日至 2026 年 5 月 31 日（计划实施后）；

2024 年 7 月 11 日至 2025 年 5 月 31 日（计划实施前）；

数据显示，政策实施后相关车型销售表现明显改善。

混合动力和纯电动车增长最快

在各细分市场中，混合动力汽车和纯电动汽车成为增长最快的类别。

混合动力乘用车和轻型商用车：

2026 年前五个月销量：121110 辆；

2025 年同期销量：68056 辆；

同比增长：77.9%；

纯电动乘用车和轻型商用车：

2026 年前五个月销量：69347 辆；

2025 年同期销量：24635 辆；

同比增长：181.5%；

如果仅比较 2026 年 5 月与 2025 年 5 月的销量，纯电动车销量增幅更高达 201.3%。

Fenabrave 主席阿尔塞利奥·儒尼奥尔表示：“电动车市场仍在持续扩张，目前正进入在巴西市场逐步巩固的发展阶段。未来的发展不仅取决于车辆供应，还需要充电基础设施建设以及监管政策的稳定性共同支撑。”

整体来看，在政府激励政策、融资条件改善以及新能源汽车需求快速增长的推动下，巴西汽车市场在 2026 年前五个月保持强劲增长势头，其中新能源汽车正成为行业增长的重要引擎。

巴西驾照改革落地，证件换领进入“奖励守法驾驶”时代

巴西总统卢拉于 6 月 5 日签署了一项法律，允许拥有良好驾驶记录的司机可免费自动换领全国驾驶执照（CNH）。该措施规定，在过去 12 个月内未发生会被记分的交通违法行为的驾驶员，可享受这一优惠政策。

这项总统签署的法案是在参议院表决批准了第 1327/25 号临时措施（MP 1327/25）之后正式生效的。该措施由联邦政府于去年 12 月制定，旨在惠及巴西国内的机动车驾驶

员群体。根据巴西总统府的统计数据，约有 200 万名驾驶员已经成为这项新政策的受益人。

节省换证开支

根据巴西国家交通秘书处（Senatran）的数据，驾照到期免费自动换领措施已经为民众累计节省了 8.548 亿雷亚尔的换领成本。

全国驾照换领政策的主要变化

驾照换领：新法律保障已登记在全国优秀驾驶员登记系统（RNP）中的驾驶员，可以享受免费自动换领新驾照。

体检：通过身体健康和心理能力测试仍然属于申请驾照换领前的强制性要求。相关检查只能由交通医学专业医生和交通心理学专业心理学家进行。

费用：法律对体检费用实行统一定价，具体收费标准将由巴西国家交通委员会（Contran）制定。此外，体检费用还将按照巴西官方通胀指数——广义消费者价格指数（IPCA）每年进行调整。

民调显示巴西人找工作最看重的还是收入

工资收入、就业稳定性和职业发展前景，是巴西劳动者在规划未来 5 年职业生涯时最看重的因素。上述统计数据来自巴西全国工业联合会（CNI）于 2026 年 6 月 5 日发布的第 69 期《巴西社会调查：职业未来》报告。

根据该研究显示，28.7%的受访者表示，工资收入是理想职业最主要的差异化因素。另有 22.4%的受访者认为就业稳定性最重要，而 20.1%的受访者提到了职业发展的成长前

景。

统计调查显示，这些因素的重要性超过了例如工作时间灵活性（19.3%）、居家办公的可能性（15.9%）以及缩短工作时长（9.8%）等条件。

该调查还询问了巴西民众在实现职业理想过程中面临的障碍。根据调查结果，22%的受访者认为，最大的阻碍是缺乏能够提供良好工作条件的就业岗位。

本次调查由巴西全国工业联合会(CNI)组织实施，对巴西全国各州和联邦行政区的 2008 名 16 岁及以上居民进行了访谈。

调查总体样本的误差范围为正负 2 个百分点，置信水平为 95%。访谈于 2025 年 10 月 10 日至 15 日期间完成。

巴西版车辆“换新”来了，外卖骑手购车将获政府支持

巴西联邦政府将推出一项面向外卖平台摩托车骑手的新融资计划，帮助其购买新的摩托车。该项目名为 Move Motos（摩托车更新计划），运作模式将与上个月推出的 Move Aplicativos（网约车及出租车司机车辆更新计划）类似，旨在为平台司机和出租车司机提供优惠的购车融资支持。

这一措施由巴西总统府民事办公室部长米丽娅姆·贝尔基奥尔（Miriam Belchior）于上周在总统卢拉主持的部长会议上宣布。在上周的会议上，卢拉强调，鉴于选举日程安排，联邦政府各项重点项目需在 7 月 3 日前完成启动或交付。贝尔基奥尔表示：“我们将继续采取行动，维持巴西的经济增长并促进生产性投资。”

在会议上，她还介绍了 Move Brasil（巴西车辆更新计划）的最新进展。该计划近期已扩大规模，旨在推动卡车、巴士及公路运输设备车队更新换代。

统计数据显示，在项目启动首日，由巴西国家经济社会发展银行（BNDES）提供的 212 亿雷亚尔融资额度中，已有 32 亿雷亚尔完成放贷签约。

此外，在 Move Máquinas Agrícolas（农业机械购买融资计划）下，还有 100 亿雷亚尔资金可供微型企业及小型经营者申请使用。

Move Aplicativos 计划进展

在 Move Aplicativos（网约车及出租车司机车辆更新计划）融资计划项目方面，目前有 74 万名专职司机符合此项融资的申请条件，他们可获得融资条件更优惠的贷款。巴西国家经济社会发展银行将于 6 月 19 日开始进行贷款审核和放贷正式签约。

为支持出租车司机和网约车司机购置车辆，联邦政府已设立 300 亿雷亚尔特别信贷额度。这笔资金将由财政部拨付给巴西国家经济社会发展银行，并由该银行负责具体运营和管理。

如何申请

有意参与优惠购车融资计划的网约车及出租车司机需在政府官方网页平台 gov.br/movebrasil 上完成注册。提交申请后，政府将在最多 5 个工作日内通知申请人是否符合资格，并可进入后续融资申请流程。随着未来该项融资计划的正式推出，巴西外卖骑手群体也将能够通过政府支持的优惠贷款购买新摩托车，从而实现摩托车换新、提高工作效率并改善收入条件。

中巴金融合作迎里程碑事件：巴西政府将发行“熊猫债券”



巴西计划首次发行以人民币计价的债券。这类债券被称为“熊猫债券”（Panda Bonds），是指外国政府或企业在中国金融市场发行、并以人民币计价和交易的债务融资工具。

据路透社援引两位知情人士消息称，相关发行计划预计将在 6 月底正式公布。届时，巴西财政部执行部长达里奥·杜里甘（Dario Durigan）将于 6 月 24 日至 26 日期间访问北京和上海，相关消息有望在此次访华期间宣布。

目前，巴西政府尚未透露此次人民币债券计划募集的具体金额。如果顺利实施，这将在巴西国家财政部恢复欧元债券发行两个月之后的又一次重要国际融资行动。

今年 4 月，巴西重返欧洲债券市场，成功发行 50 亿欧元主权债券。这是巴西自 2014 年以来首次发行欧元债券。当时市场认购需求约为 160 亿欧元，超过发行规模三倍以上，吸引了 700 多名投资者参与。

此次首次发行人民币债券，正值美国不断向巴西施压的背景之下，特别是在金融领域。市场分析认为，发行人民币债券可能被视为巴西推动融资渠道多元化、减少对美元依

赖的一种信号，也可能进一步加剧美国此前通过关税等方式对巴西施加的压力。

什么是“熊猫债券”？

“熊猫债券”是外国政府、国际机构或企业在中国境内发行的人民币计价债券。这类债券之所以被称为“熊猫债券”，是因为国际债券市场通常会根据发行地的国家特色给予特殊名称。例如英国的“斗牛犬债券”（Bulldog Bond）。

发行熊猫债券的主要优势包括：

更便捷地进入中国债券市场和接触中国机构投资者；

实现投资者结构多元化，减少对美元和欧元融资市场的依赖；

融资成本相对较低，历史发行利率通常在 1.98%至 4.5%之间；

利用人民币国际化进程获得新的融资渠道；

目前，已有十多个国家和国际企业发行过以人民币计价的债券。在巴西企业中，率先发行熊猫债的是巴西纸浆巨头书赞梭诺（Suzano）。2024 年，该公司成功发行 12 亿元人民币熊猫债券（约合 1.68 亿美元），期限为 3 年，票面年利率为 2.80%。

多位巴西政府高层近期访华

杜里甘及其代表团并非本月唯一访问中国的巴西经济官员。巴西中央银行行长加布里埃尔·加利波罗已于 6 月 8 日抵达上海，并将在中国进行为期四天的访问，相关活动持续至 6 月 11 日。此外，巴西—中国金融合作论坛将于 6 月 9 日在北京举行。该论坛预计将汇集两国政府官员、金融机构和企业代表，进一步探讨金融合作、投资以及人民币与雷亚尔相关业务的发展机会。此次巴西筹备发行熊猫债券，也被视为中巴金融

合作不断深化的重要标志之一。

巴西废除“做六休一”出现戏剧性转折

关于取消“做六休一”工作制的宪法修正案（PEC）将在本周确定其在巴西参议院的审议时间表。

该法案已于今年 5 月底获得巴西众议院批准，主要内容包括：强制实行每周两天休息制度，并将每周法定工作时长从目前的 44 小时减少至 40 小时，同时不得降低员工薪资。

据悉，参议院领导人会议将于 6 月 9 日举行，讨论该法案的在参议院的审议节奏。上周，参议院议长大卫·阿尔科伦布雷（Davi Alcolumbre）表示，该宪法修正案不会直接提交参议院全体会议表决，而必须先经过相关委员会的审议。其中首个审议机构将是由议员 Otto Alencar 担任主席的参议院宪法与司法委员会（CCJ）。

阿尔科伦布雷还强调，参议院需要听取所有相关利益方的意见，因此法案的审议过程可能持续数月。该宪法修正案在参议院的审议自 5 月 28 日送交该院以来尚未取得实质性进展，而上周的圣体节长假也进一步放缓了审议进程。

这项废除“做六休一”工作制的法案受到联邦政府支持，并获得社会各界广泛关注。外界普遍预计，该法案有望在今年 7 月中旬前获得表决通过。

与众议院程序相同，该宪法修正案在通过一个或多个委员会审议后，还需在参议院全体会议进行两轮表决，并获得五分之三议员的赞成票，即至少 49 票赞成才能通过。若参议院对修宪案文本进行修改，法案还需返回众议院进行最终审议和确认。

与此同时，来自巴西多个行业的重要机构于 6 月 9 日联合发布一封致参议员的公开信，

呼吁支持并批准第 12/2026 号宪法修正案（PEC 12/2026）。该提案因主张建立更灵活的劳动制度，被称为“灵活工作制宪法修正案”（PEC do Trabalho Flexível）。该修正案由 36 名参议员共同提出。

这项提案被视为此前广受关注的“废除做 6 休 1 工作制宪法修正案”的替代方案。后者已于今年 5 月 27 日在巴西众议院获得通过。在众议院通过相关改革方案数小时后，多位参议员便正式向参议院提交了“灵活工作制”修正案。

根据提案内容，未来劳动者将可以在两种模式之间进行选择：

继续采用现行《劳动法》（CLT）规定的传统劳动合同制度；

采用以实际工作时长为基础的灵活工作制度；

提案支持者认为，这将赋予劳动者更大的自主权，使其能够根据个人生活和职业需求，更灵活地安排工作时间。

此次公开信获得了巴西多个重量级行业组织的联署支持，包括：巴西农业和畜牧业联合会、巴西全国商业联合会、巴西全国工业联合会、巴西全国运输联合会、圣保罗州工业联合会以及众多行业协会和企业组织。

根据公开信内容，参与联署的机构所代表的企业和行业合计创造了超过 4000 万个就业岗位，对应的经济活动约占巴西国内生产总值（GDP）的 90%。

支持者认为，灵活工作制度有助于提高劳动市场效率、增强企业竞争力，并给予劳动者更多自主选择权；而围绕工作时长、休息制度及劳动保障之间如何平衡的问题，预计仍将成为巴西国会未来数月讨论劳动改革的重要焦点。

巴西央行财政自主权法案也将进入审议阶段

本周参议院议程中的另一项重要法案，是赋予巴西中央银行预算和财务自主权的宪法修正案。该提案已被列入宪法与司法委员会于 6 月 10 日的表决议程。

该提案由 Vanderlan Cardoso 提出，计划将巴西中央银行设立为一种全新的“特殊性公共实体”，赋予其独立的法律地位。

根据提案，巴西央行将被定义为履行国家职能、属于公共金融体系组成部分并拥有监管执法权的机构，其职责包括金融监管、监督及风险处置等。

这项提案还规定，巴西央行将不再纳入联邦财政预算体系。该提案报告人、参议员 Plínio Valério 支持赋予央行更大的独立性。他认为，虽然巴西央行目前已拥有业务操作自主权，但在预算和行政资源方面仍受到巴西联邦政府限制。

事实上，自 2021 年《补充法第 179 号》生效以来，巴西央行已获得管理层任期独立制度。根据该法律，央行行长及董事会成员虽由总统提名，但在任期内不能被总统随意解职，从而保障了机构运作的独立性。

44 票赞成 18 票反对！巴西刑责年龄降至 16 岁法案迈出关键一步

巴西众议院宪法与公民委员会(CCJ)于 6 月 10 日批准了第 32/2015 号宪法修正案(PEC)，该提案拟将巴西刑事责任年龄从 18 岁下调至 16 岁。

该提案在委员会表决中获得 44 票赞成、18 票反对。此次通过仅是立法程序的第一步，接下来法案还需提交特别委员会（Comissão Especial）审议，随后再交由众议院全体会议进行两轮投票表决。

在超过两个小时的激烈辩论后，委员会最终批准了报告人、联邦众议员科罗内尔·阿西斯提交的支持意见。

阿西斯认为：将刑事责任年龄从 18 岁降至 16 岁在法律上具有可行性；不违反巴西联邦宪法中的“不可修改条款”；也不违反巴西签署的国际条约和国际义务。

然而，这一观点遭到反对派议员的强烈质疑。反对者认为，宪法对儿童和青少年权利的保障属于宪法核心原则，属于“不可修改条款”，因此不能通过宪法修正案进行改变，除非重新制定新宪法。

巴西劳工党议员塔德乌·韦内里表示：“这是宪法中的一项不可修改条款。换句话说，只有制定一部新宪法才能改变它。而我们现在讨论的并不是制定新宪法，而是试图修改现行宪法中本不允许修改的内容。”韦内里进一步指出，即使该修正案未来在国会获得通过，也极有可能被巴西联邦最高法院（STF）裁定违宪。

他说：“我们不能让民众误以为这项提案最终能够实施。它不会。它最终会进入最高法院，并在那里被叫停。届时，我们所进行的这场巨大争论，不过是一场带有选举色彩的政治讨论而已。”

目前，巴西关于降低刑事责任年龄的争论长期存在。

支持者认为：

16 岁青少年已经具备辨别是非和承担法律责任的能力；

有助于加强对严重暴力犯罪的打击；

回应社会对治安问题日益增长的担忧；

反对者则认为：

降低刑责年龄无法从根本上减少犯罪；

可能加剧监狱系统拥挤问题；

应优先加强教育、社会保障和青少年保护政策；

由于后续仍需经过特别委员会和众议院全体会议两轮表决，并可能面临司法审查，因此该修正案距离最终生效仍有较长立法程序需要完成。

超八成巴西企业认为治安问题正在拖累经济

巴西全国工业联合会（CNI）于 2026 年 6 月 9 日公布的一项调查显示，81% 的巴西工业企业认为暴力和治安问题正在推高“巴西成本”（Custo Brasil），对企业经营和国家竞争力造成明显影响。

该调查由 Nexus 调查与数据情报机构开展，共访问了全国各地区 1003 家工业企业的高管，其中包括 503 家小型企业以及 500 家中大型企业。调查于 2026 年 3 月 12 日至 4 月 7 日期间进行。

调查结果显示：81% 的工业企业认为财产安全问题加剧了“巴西成本”；62% 的企业表示，由于货物运输安全支出增加，企业最终成本上升；45% 的企业承认，为加强财产安全所进行的投资提高了产品成本；20% 的企业曾遭遇公路货运货物被抢劫或盗窃事件，其中 68% 的案件发生在公路运输过程中。

调查还指出，治安问题不仅增加企业运营成本，也削弱企业竞争力，并助长非法市场的发展：32% 的企业家认为治安问题对企业竞争力造成了较高或非常高的负面影响；53%

的受访者认为，财产安全问题严重促进了赃物流通、盗版产品销售以及非正规市场的发展。

巴西全国工业联合会主席特别顾问卡西奥·博杰斯（Cassio Borges）表示：“这项调查表明，治安问题已经成为推高‘巴西成本’的重要因素之一。它不仅增加企业经营成本，还要求企业在基础设施、物流和信息安全方面投入更多资源，同时也影响企业敏感数据和信息安全。”

调查同时显示，网络安全风险正成为工业企业面临的另一项重要挑战。

过去五年中：每六家工业企业中就有一家遭遇过网络安全事件，包括数据泄露或勒索软件攻击；在遭受网络攻击的企业中，30%因此出现直接经济损失，例如支付赎金或遭遇欺诈损失。

为应对网络风险，企业普遍采取了以下措施：

75%的企业定期备份数据；

67%的企业投资网络安全软件；

45%的企业建立了严格的访问权限和密码管理制度；

在政府应采取的优先措施方面：

54%的工业企业家希望增加工业园区及工业区域的警力部署；

53%的企业呼吁加强公路及货运运输领域的治安管控和警务力量；

调查显示，对于巴西工业界而言，治安问题已不仅仅是社会问题，更逐渐成为影响企

业成本、物流效率、市场竞争力以及数字安全的重要经济问题。随着货运抢劫、盗版市场和网络犯罪持续存在，越来越多企业认为改善公共安全环境已成为提升巴西经济竞争力的重要前提。

巴西出现“银发打工潮”：老龄人口就业人数 10 年内暴增



一项由巴西地理与统计研究所（IBGE）于近日公布的数据显示，巴西 60 岁及以上人群的就业人数增长速度，按比例计算，已经超过了其他年龄群体。然而，这些新增就业岗位往往伴随着更高程度的非正规就业，也就是说，没有正式劳动合同，也缺乏劳动保障。

过去十年间，60 岁以上劳动者人数增长了 53%。同期，该年龄段人口在巴西社会中的规模增长了 37%。这一对比意味着，老年人的就业增长速度快于人口老龄化速度本身。

这一结论来自数据研究与情报公司 Nexus 本周发布的一项研究。研究显示，2016 年至 2025 年期间，巴西老年人口数量从 2580 万人增长至 3520 万人。他们占全国人口的比例也从 13% 上升至目前的 17%。在同一时期，60 岁以上就业人口从 570 万人增加到接近 880 万人。

截至 2025 年底，平均每四名 60 岁以上人士中就有一人（占比 25%）处于就业状态。而

在 2016 年，这一比例为 22%。2025 年的数据是过去十年来的最高水平。

相比之下，巴西整体人口在此期间仅增长 5%，从 2.032 亿人增至 2.126 亿人；而就业人数增长了 14.6%。截至 2025 年底，巴西就业人口总数接近 1.03 亿人。

Nexus 首席执行官马塞洛·托卡尔斯基（Marcelo Tokarski）将这一结果形容为“半杯满、半杯空”。

他在接受巴西国家通讯社采访时表示：“一方面，我们可以庆祝人们到了 60 岁、70 岁时，依然具备工作的能力和活力。”但他同时指出，这也反映出原本应属于退休生活阶段的处境正在恶化，因为这一年龄段还包括 75 岁等更高年龄段的人群。他说：“一位 75 岁的人，理论上本应享受退休生活，但很多时候仍不得不继续工作，很可能是为了补充自己的收入。”

工作类型

Nexus 机构的研究基于巴西地理统计研究所（IBGE）的《全国住户抽样连续调查》（PNAD Contínua）统计数据。

该调查统计 14 岁及以上人口的劳动市场状况，并涵盖各种就业形式，包括：有正式劳动合同和无正式劳动合同工作；临时工作；自营职业等；按照 IBGE 的标准，只有真正寻找工作岗位的人才被视为失业人口。

Nexus 首席执行官指出，虽然无法准确衡量影响程度，但 2019 年的巴西养老金改革是推动 60 岁以上人口继续留在劳动力市场的重要原因之一。

他分析称：“最近一次养老金改革提高了最低退休年龄，也延长了缴费年限要求，这迫使人们需要为获得退休金而不得不工作更加的一段时间。”

为了平衡养老金体系收支，巴西的养老金改革规定：女性需年满 62 岁且缴费满 15 年才能退休；男性需年满 65 岁且缴费满 20 年才能退休。在改革之前，巴西私营部门工作者只需缴费满一定年限即可退休。男性缴费满 30 年、女性缴费满 25 年，即可提前全额退休，且通常不受最低年龄门槛限制。对于未能达到上述缴费年限的群体，只需累计缴费满 15 年，即可在男性年满 65 岁、女性年满 60 岁时领取退休金。

非正规就业

Nexus 研究发现，在 60 岁以上劳动者中，超过一半（53%）处于非正规就业状态，这一比例高于其他年龄群体。

对比来看：全国平均非正规就业率为 38%；18 至 24 岁青年群体为 41%；60 岁以上群体为 53%。巴西地理与统计研究所将以下人员认定为非正规就业者：无正式劳动合同的雇员；没有巴西企业注册号（CNPJ）的个体经营者等。

在非正规就业状态下，劳动者无法获得以下法定权益保障：带薪年假；社会保障缴费；第十三薪（年终奖金）等。托卡尔斯基认为，非正规就业已经成为 60 岁以上群体就业的结构性特征。他说：“这表明劳动条件正在恶化。”

他进一步表示：“这一群体无法承受长期失业的代价。年轻人很多时候可以专注学习，或者花更多时间寻找理想工作；而 60 岁以上的人往往会迅速转向非正规就业。”

研究结论

该研究得出的结论之一是：“巴西未来的经济可持续性，越来越依赖于鼓励就业正规化的公共政策，以及对企业在员工福利和代际包容性等方面结构进行紧急改革。”

巴西对美贸易持续放缓



根据巴西美国商会（Amcham Brasil）发布的最新《巴西—美国贸易监测报告》，2026年巴西与美国之间的贸易持续放缓。

今年前五个月，巴美双边贸易总额为 295 亿美元，较 2025 年同期下降 14.3%，反映出出口和进口同步收缩。

2026 年 1 月至 5 月，巴西对美国出口总额为 140 亿美元，同比下降 16%，创下自 2022 年以来同期最低水平。与此同时，巴西自美国进口商品总额为 155 亿美元，同比下降 12.6%。受此影响，巴西对美国的贸易逆差扩大 43.3%，达到 15 亿美元。

造成出口下滑的主要原因包括：原油出口减少；未烘焙咖啡出口下降；钢铁半成品出口减少；纸浆出口下滑。在进口方面，下降最明显的产品包括：发动机和机械设备；飞机及其零部件；原油产品；

进出口持续下滑

仅在 5 月份，巴西对美国出口额达到 31 亿美元，较 2025 年同期下降 14.0%，这已是连续第 10 个月出现下滑。同期，巴西自美国进口额下降 11.0%，连续第 6 个月录得下降。

巴西美国商会主席阿布朗·内托（Abraão Neto）表示：“巴美双边贸易仍远未达到其应有潜力。2026 年前五个月的结果进一步表明，推进当前正在进行的谈判至关重要，以避免新的关税措施，并为巴西与美国贸易恢复增长创造条件。”

对美出口表现明显落后于整体出口

报告还指出，巴西对美国出口的表现明显逊于其整体出口表现。2026 年前五个月：巴西整体出口同比增长 8.7%；对美国出口则同比下降 16%；此外，受到额外附加关税影响的产品出口降幅更大，达到 22.6%。

美国“301 调查”增加贸易不确定性

当前贸易放缓的背景，还与美国贸易代表办公室（USTR）依据《301 条款》开展的调查有关。随着相关调查报告陆续公布，如果报告中提出的措施最终获得批准实施，部分巴西产品未来可能面临最高达 37.5% 的额外关税。这将削弱巴西商品在美国市场上的竞争力，使其相较于其他国家竞争对手处于更加不利的位置。

汽车电动化浪潮席卷巴西

巴西电动化汽车销量已经超过柴油车和纯汽油车，仅次于可使用乙醇和汽油的灵活燃料汽车（Flex）。2025 年，巴西市场共售出 28.54 万辆电动车和混合动力型汽车，而柴油类轻型乘用车销量为 25.49 万辆，仅可使用汽油的轻型乘用车的销量则为 11.42 万辆。

自 2021 年以来，随着价格更具竞争力、使用成本更低的中国品牌车型进入巴西市场，电动化汽车在当地市场的占有率迅速提升。根据巴西全国汽车制造商协会（Anfavea）的统计，2026 年 1 至 5 月期间，电动车和混合动力车型已占全国新车销量的 17.3%，

创下历史新高。

电动化汽车首次超越传统燃油车型是在 2022 年。当年纯电动汽车和混合动力车型销量达到 4.92 万辆，而汽油车型销量为 4.88 万辆。使用柴油的轻型乘用车型则一直保持领先地位直到 2025 年，随后被电动化车型反超，差距约为 3 万辆。

这一趋势有望在 2026 年进一步巩固。今年 1 月至 5 月，巴西市场共售出 190792 辆电动车和混合动力车，远高于同期 104888 辆柴油车和 32471 辆汽油车的销量。

不到半年的时间，电动化汽车销量已经接近 2025 年全年水平。根据 Anfavea 预测，到 2026 年底，该类车型的新车销量有望突破 45 万辆，再次刷新年度销售纪录。

电动化汽车主要分为三大类

普通混合动力汽车（HEV）：配备燃油发动机和电动机；无需外接充电；电池通过发动机运转以及制动、减速过程中回收的能量自动充电。

纯电动汽车（BEV）：不配备燃油发动机；完全依靠电池储存的电能驱动；需要通过充电桩或电源插座充电。

插电式混合动力汽车（PHEV）：同时搭载燃油发动机（汽油或灵活燃料）和一个或多个电动机；与普通混动车型相比，其电池容量更大；可通过外部电源对电池进行充电，从而实现更长的纯电续航里程。

灵活燃料型汽车仍然主导着巴西汽车市场

尽管电动化汽车增长迅猛，但在巴西市场占据绝对主导地位的仍然是 Flex 灵活燃料乘用车。

自 2015 年以来的统计数据显示，Flex 车型平均占据巴西汽车市场约 85% 的份额。过去十年间，其年销量在 160 万辆至 230 万辆之间波动，远高于长期位居第二的柴油车，后者年销量通常维持在 20 万辆左右。

2025 年，巴西共销售了 1897593 辆灵活燃料新车。灵活燃料汽车最大的特点是发动机能够使用乙醇燃料、汽油，或两者按任意比例混合使用。这种灵活性使消费者能够根据燃料价格变化自由选择更经济的燃料使用方案。同时，灵活燃料车型在巴西二手车市场上的流通性较高，因此长期以来一直是巴西消费者最青睐的汽车类型。

连续三次降息后，巴西仍稳坐全球“实际利率之首”

巴西中央银行货币政策委员会（Copom）于 6 月 17 日决定将该国基准利率 Selic 下调 0.25 个百分点，从 14.50% 降至 14.25%。这是该委员会 2026 年期间举行的第四次货币政策会议，也是今年以来的连续第三次降息。

货币政策委员会于今年 3 月启动了温和的降息周期，此前在 2025 年下半年一直将基准利率维持在 15% 的水平。此次决定符合市场预期，因为大多数市场参与者此前预计货币政策委员会将把基准利率下调 0.25 个百分点。

在 4 月份举行的上一次会议上，货币政策委员会曾一致决定将利率下调 0.25 个百分点。这也是连续第二次温和降息。委员会当时给出的小幅降息理由包括：中东地区地缘政治冲突发展前景存在不确定性，以及通胀预期可能在更长时间内维持高位。

不过，即使此次降息后，巴西仍将保持全球最高的实际利率水平。根据 Lev Intelligence 与 MoneYou 两家机构联合开展的一项研究，在巴西央行本次降息 0.25 个百分点的情景下，巴西未来 12 个月的事前实际利率（juros reais ex ante）将达到 9.67%，高于排名第二的俄罗斯（9.31%），位居全球第一。

该研究采用未来 12 个月预期利率扣除同期预期通胀率的方式计算实际利率。巴西的数据参考一年期银行间存款利率，其他国家则采用相应的市场利率工具及各国央行公布的通胀预期数据。

在全球实际利率排名中：

巴西：9.67%

俄罗斯：9.31%

土耳其：5.57%

墨西哥：5.10%

南非：3.74%

被纳入统计的 40 个国家平均实际利率为 1.65%。Lev Intelligence 机构指出，尽管巴西已经开启温和的降息周期，但由于与俄罗斯之间仍保持较大差距，因此继续稳居全球实际利率榜首地位。

研究还表示，无论央行货币政策会议采取何种预设降息方案，排名顺序均不会发生变化。原因在于，许多经济体的通胀预期近期有所恶化，导致其实际利率下降，反而进一步维持了巴西在全球范围内的实际利率最高排名。

该机构还指出，伊朗与美国之间的冲突推高了未来 12 个月全球通胀预期，使各国央行在货币政策上采取更为谨慎的立场。不过，如果未来双方达成协议，全球通胀走势可能在未来几个月内发生变化。

从名义利率来看，在 40 个被调查国家中，巴西以 14.25% 的利率排名第四，仅次于：

土耳其：37%

阿根廷：29%

俄罗斯：14.5%

该排名由 Lev Intelligence 和 MoneYou 两家机构的首席经济学家杰森·维埃拉（Jason Vieira）根据国际货币基金组织（IMF）及各国中央银行的数据编制完成。

“小衬衫税”争议升级！

消费者协会 Proteste 于 6 月 17 日公布的一项调查显示，70% 的巴西人表示，该国政府针对 50 美元以下跨境购物征收 20% 关税的措施——被称为“小衬衫税”（taxa das blusinhas），使自己受到经济上的损害。另有 2% 的受访者表示从该措施中受益，而 28% 的人表示对此无所谓。

该调查于 2026 年 5 月 12 日至 21 日期间进行，共访问了 1300 名年龄在 18 岁至 65 岁之间、家庭月收入超过 1600 雷亚尔的消费者。调查采用面对面访谈方式，在 12 个州府城市开展，包括：圣保罗、里约热内卢、贝洛奥里藏特、阿雷格里港、库里蒂巴、戈亚尼亚、巴西利亚、累西腓、萨尔瓦多、福塔莱萨、贝伦和马瑙斯。

此前针对 Shein、Shopee 和 AliExpress 等跨境购物平台 50 美元以下国际购物征收 20% 税率的规定，是根据巴西总统卢拉于 2024 年 6 月签署的法律设立的。

今年 5 月 12 日，卢拉签署了一项临时措施（MP），废除了设立该税项的法律条款。这项“小衬衫税”的免关税临时措施将于今年 9 月失效。若要使其继续生效，必须先由巴西国会两院联合委员会审议，然后提交众议院和参议院进行表决。

然而，截至目前，就继续实施免税措施的国会委员会尚未由国会主席、参议员大卫·阿尔科伦布雷（Davi Alcolumbre）组建。

根据巴西联邦税务局的数据：2025 年，政府通过对跨境包裹征税获得 50 亿雷亚尔的税收；2024 年，该项税收收入为 28.8 亿雷亚尔。同期，发往巴西的跨境包裹数量从此前的 1.891 亿件下降至 1.657 亿件。

与此同时，巴西生产行业代表于 6 月 17 日在巴西利亚发布了一份关于维护税收公平和国家竞争力的联合宣言。该文件批评政府降低 50 美元以下跨境购物税负的决定。这份宣言发布于联邦政府撤销相关税收措施一个多月之后。根据最新规定，原本针对价值 50 美元以下巴西跨境购物征收的 20% 进口税被取消。不过，各州征收的州级税 ICMS 仍然保留，税率根据每个州制定的税率不同介于 17% 至 20% 之间。文件中指出，这些措施进一步扩大了巴西本土企业与外国竞争者之间的待遇差异。

宣言认为，巴西企业必须遵守税务、劳动、环保以及消费者保护等相关法律法规，而国际电商平台则继续以更低的成本运营。在主要诉求中，各议会阵线组织主张：如果给予跨境购物减税待遇，那么同样的减税政策也应当适用于巴西本土企业。

文件写道：“捍卫税收公平并不意味着捍卫特权，而是确保所有市场主体都受到相同规则约束，并以同等方式为国家发展作出贡献。”

在活动期间，巴西纺织零售协会（ABVTEX）执行董事埃德蒙多·利马（Edmundo Lima）表示，取消所谓的“小衬衫税”令行业感到担忧，因为这将进一步扩大巴西企业与国际购物平台之间的不公平竞争。

从本币结算到即时支付系统互联：中巴金融合作再升级

在美国将巴西即时支付系统 Pix 指控为“非公平竞争做法”的背景下，中国人民银行本月发布的一份公告则释放出相反信号，强调了中巴在支付体系领域的合作潜力。

美方指控 Pix “非公平竞争”

在此前的美国贸易调查中，有观点建议对部分巴西输美产品加征 25%关税，并将 Pix 系统列为“非公平政策”的代表之一。

美方认为，由巴西央行主导的 Pix 支付体系在监管与运营上存在结构性优势，使美国支付服务提供商在竞争中处于不利地位。相关批评还指出，这种“监管与运营合一”的模式可能带来潜在利益冲突。与此同时，美国金融行业内部，尤其是信用卡公司与稳定币相关企业，也对 Pix 的快速普及表达了竞争压力。

部分巴西政府人士则认为，美国对各国即时支付系统互联的担忧，背后与美元在全球跨境结算体系中的主导地位密切相关。目前，全球大多数国际交易仍以美元作为结算中介。

中巴跨境支付合作释放新信号

中国人民银行在官网发布的公告中，重点总结了中巴金融战略合作工作组第四次会议的讨论成果。该会议于 6 月 9 日在上海举行，巴西央行行长加布里埃尔·加利波罗 Gabriel Galípolo 出席会议。

公告指出，中巴双方在本币使用、双边投融资以及跨境支付等领域的合作均取得积极进展。其中，支付系统互联与本币结算机制成为重点讨论议题。

中国方面特别提及“本币支付系统”（SML, Sistema de Pagamentos em Moeda Local），并表示希望进一步探索该机制在中巴贸易中的应用与扩展空间。

什么是 SML 机制？

SML（本币支付系统）由巴西央行管理，是一种跨境结算机制，允许贸易双方直接使用本国货币进行结算，无需依赖美元等第三方货币，从而降低汇兑成本与交易风险。

其汇率机制基于每日参考汇率计算，由巴西央行作为中介机构进行清算处理。目前，该系统已在阿根廷、巴拉圭和乌拉圭等南方共同市场（Mercosul）成员国中运行。

潜在合作方向：SML + Pix 互联

尽管中巴相关讨论仍处于初步阶段，尚未形成具体技术方案，但可能的发展方向包括：

在 SML 框架下推进中巴本币结算扩展；

探索与 Pix 即时支付系统的技术对接；

构建更高效率的跨境支付通道，降低贸易结算成本；

值得注意的是，中国方面此前也表达过将本国即时支付体系与 Pix 进行互联的兴趣，这一趋势也反映出全球范围内加快跨境支付基础设施互通、降低对单一货币依赖的长期方向。

总体来看

围绕 Pix 的国际争议与合作讨论，正在呈现出明显的“双轨趋势”：一方面，美国强调其监管与竞争影响；另一方面，中国与巴西则在探索更深层次的支付互联与本币结

算合作。这一变化，也反映出全球跨境支付体系正在进入新一轮重构周期。

巴西新工业计划总投资规模将达到 7500 亿雷亚尔

巴西新工业计划（Nova Indústria Brasil）——联邦政府推动国家工业发展的产业扶持政策，将在今年年底前再获得 1400 亿雷亚尔资金注入。随着这笔新增投资的到位，自 2023 年以来该工业化支持计划的总投资规模将达到 7500 亿雷亚尔。

在新增资金中，1025 亿雷亚尔将来自巴西国家开发银行（BNDES）。该银行是隶属于联邦政府的公共开发银行，主要负责支持经济战略领域的发展。隶属于巴西科技创新部的创新融资机构——研究与项目融资署（Finep）将提供另外 375 亿雷亚尔。

新增资金的公告于 6 月 22 日在里约热内卢的巴西国家开发银行总部举行的该机构成立 74 周年庆典上发布。此次的活动出席者包括巴西总统卢拉、国家开发银行行长阿洛伊齐奥·梅尔卡丹特（Aloizio Mercadante）、副总统杰拉尔多·阿尔克明（Geraldo Alckmin）以及多位部长。

重点扶持领域

这笔资金将投向以下领域：

化肥产业；

农业机械；

活性药物成分；

生物制药；

先进疗法；

可持续交通出行；

人工智能；

影视视听产业；

关键矿产资源；

双用途技术（军民两用技术）；

在谈及卢拉政府时，梅尔卡丹特强调了国家开发银行在推动巴西工业复苏方面发挥的重要作用。他说：“工业领域取得了非凡成果。我们阻止了此前的过早去工业化进程，正在重建并重新启动巴西工业。工业作为经济发展的火车头，已经重新成为国家开发银行融资支持的首要领域。”

私营部门参与投资

巴西发展、工业、贸易与服务部部长马尔西奥·埃利亚斯·罗萨（Márcio Elias Rosa）表示，虽然巴西新工业计划项目的资金主要来自国家开发银行，但私营部门也同步跟进投资。

他指出，巴西国家开发银行实际上发挥着吸引私人资本的催化剂作用。他说：“在我们为新工业计划设计的六大战略任务中，有四项任务的投资主体主要来自私营部门。”

同一场活动中，联邦政府还推出了“投资巴西工业门户网站”（Portal Investe Indústria Brasil）。该线上平台得到巴西工业发展署的支持，旨在为战略产业企业提供一个登记投资意向及反映投资障碍的渠道。卢拉总统则强调了巴西国家开发银行

技术团队的重要贡献。

关键矿产合作

活动期间，巴西国家开发银行与巴西国家石油公司（Petrobras）宣布建立合作伙伴关系，共同开展与关键和战略矿产相关的科研、开发和创新项目。这些矿产对于能源转型以及油气产业链至关重要。

双方合作内容包括：

信息共享；

联合研究分析；

识别生产能力和技术能力方面的主要短板；

巴西国家石油公司总裁玛格达·尚布里亚尔（Magda Chambriard）表示，公司希望：“掌握关键矿产领域的技术发展格局。”她指出：“巴西在这一领域拥有得天独厚的优势，我们希望参与其中。我们希望在巴西建立全球供应链，也希望巴西国家石油公司成为这一全球供应链的重要参与者。”

巴西扩大航空开放，两个国际航司正式获批运营

巴西国家民航局（Anac）近日批准两家外国航空公司开通往返巴西的国际定期客运及货运航线，分别是来自西班牙的 Wamos Air 和尼日利亚的 Air Peace。此举被视为巴西进一步提升国际航空连通性、增强市场竞争的重要举措。

根据 2026 年 6 月 15 日颁布的第 19.439 号和第 19.449 号行政令，两家公司在完成《巴西航空法典》以及 Anac 相关监管要求后，正式获得在巴西运营国际航班的资格。

Wamos Air 助力 Gol 布局远程国际市场

总部位于西班牙的 Wamos Air 在巴西 Gol 航空的国际化发展战略中占据重要位置。该公司隶属于 Abra 集团，后者同时控制着巴西 Gol 航空和哥伦比亚 Avianca 航空，是拉美航空业最具影响力的集团之一。

与传统航空公司不同，Wamos Air 长期专注于包机业务以及“湿租赁”（Wet Lease）服务，即向合作航空公司提供飞机、机组人员、维修保障及保险等完整运营方案。

自 2024 年被 Abra 集团收购后，Wamos Air 逐渐成为集团发展洲际航线的重要支撑力量。由于 Gol 目前尚未配备远程宽体客机，因此集团在开拓长距离国际航线时，主要依赖 Wamos Air 提供运力支持。

对于旅客而言，即使实际执飞航班的是 Wamos Air，购票、值机、登机及售后服务等环节仍按照 Gol 航空的标准执行，从而保持统一的客户体验。

Wamos Air 前身为 2003 年成立的 Pullmantur Air，2014 年正式启用现名。经过二十余年的发展，公司已成长为欧洲包机及湿租赁市场的重要参与者。目前，其航线网络覆盖全球 87 个国家、超过 200 座机场，年运送能力超过 300 万个座位。

在机队方面，Wamos Air 拥有空客 A330-200、A330-300 等远程宽体客机，并曾运营波音 747-400 等大型机型。

Air Peace 获准进入巴西市场

与此同时，尼日利亚最大的航空公司之一 Air Peace 也获得了 Anac 颁发的运营许可，未来可开展往返巴西的国际定期客运和货运业务。

Air Peace 总部设在拉各斯，成立初衷是提升尼日利亚及西非地区的航空运输能力。经过多年扩张，公司业务已覆盖国内、区域及国际市场，并逐步成长为西非和中非地区最具影响力的航空企业之一。

近年来，Air Peace 持续扩大机队规模、加强飞行安全管理，并积极推进国际化战略，为进一步拓展跨洲航线做好准备。

随着此次获批，Wamos Air 与 Air Peace 正式获得进入巴西航空市场的通行证。未来，两家公司将按照巴西民航法规开展国际航线运营，有望进一步加强巴西与欧洲、非洲之间的航空联系，并为旅客和货运市场提供更多选择。

巴西将建立数据库整顿手机盗抢

巴西总统卢拉于 6 月 23 日签署了一项法令，将“安全手机”（Celular Seguro）项目升级为永久性公共政策。该立法同时设立“国家受限手机数据库”（BNCR），用于集中收集全国范围内被盗、被抢或遗失手机的信息。

卢拉在圣保罗公布该措施时表示：“从这项法令开始，对于联邦政府、各州政府以及那些今后还敢抢手机的人，许多事情都会发生变化。”卢拉总统为该政策辩护，称其旨在降低全国暴力犯罪水平。他说：“我们要惩罚抢劫者，我们要惩罚销赃者，我们要惩罚有组织犯罪团伙。但同时，也希望大家在使用手机时更加小心，因为它也是你的财产。”

打击犯罪链条

国家公共安全秘书弗朗西斯科·卢卡斯·贝洛索解释称，该系统代表了打击针对移动设备相关财产犯罪战略的升级。他说：“这是一个新的阶段，将有效打击手机盗窃、

抢劫以及整个犯罪链条。”

该平台将整合“手机安全”项目数据、警方报案记录、各州民警与手机相关的报案系统、电信运营商数据、国家公共安全系统，以及国家被禁用移动设备数据库。目前系统中已包含超过 330 万部可追踪设备的信息。

他表示，该平台本质上是一个“负面数据库”，类似“手机版 Serasa（信用黑名单系统）”。新功能之一是“恢复模式”。在该模式下，手机的 IMEI 号将保持激活状态，并在全国家范围内被持续监控。当设备插入新 SIM 卡时，系统即可识别并触发追踪流程。政府还可以识别正在使用的被盗或被抢设备，并向在使用这些手机的用户发送通知，要求其自愿归还手机并向警方进行报备。

查询工具

另一项新功能是公共查询系统。任何人在购买二手手机前，都可以通过“Celular Seguro”应用或网站输入 IMEI 号码，查询设备是否存在与被抢盗抢和遗失相关的限制记录。查询结果仅显示两种状态：“无限制”或“有限制”。而这些手机的回收工作将由各州民警负责执行。这一技术已在皮奥伊州、亚马孙州、巴伊亚州和塞阿拉州试点应用。

巴西的一组官方数据显示，巴西每年约有 100 万部手机被盗抢，并通过报案系统登记，但这类手机的实际数量可能更高。数据还指出，巴西存在一个庞大的与被盗抢和遗失手机相关的非法市场，有人通过倒卖被盗抢手机、实施数字诈骗等方式非法获利。

社会意识

巴西政府还希望通过数据库提升消费者自我保护意识，让购买二手手机的人能够自行核查设备来源是否合法。

国家公共安全秘书表示：“当一个人主动归还带有限制记录的手机时，他就是在帮助警方打击犯罪，也可能挽救一条生命——避免有人在抢劫中丧生或失去财物。”

巴西重启新能源车部件零关税配额，进口窗口期开启

巴西外贸商会执行管理委员会（Gecex）决定维持电动汽车和混合动力汽车进口关税上调时间表不变。不过，该机构同时批准重新设立针对散件组装（CKD）和半散件组装（SKD）型式进口新能源汽车的零关税进口配额政策。根据最新规定，这项零关税措施将自 2026 年 7 月 1 日起生效，有效期为 6 个月时间，适用于 CKD 和 SKD 模式进口的新能源车辆，总额度为 4.63 亿美元。该模式允许汽车制造企业在巴西境内完成整车的最终组装。

进口关税最高将升至 35%

根据 Gecex 公布的最新方案：

半散件组装（SKD）类新能源车的进口关税将于今年 7 月起提高至 35%；

全散件组装（CKD）类新能源车则继续维持 14% 的进口税率至 2026 年底，并于 2027 年 1 月起提高至 35%；

此次新增的零关税配额额度与今年 1 月到期的原有政策规模相同。对进口新能源车辆实施进口免税配额制度，超过配额的部分将按规定缴纳相应的进口关税。

需要指出的是，该决定不适用于通过整车形式进口的纯电动和混合动力汽车，以整车形式进口的新能源车仍将按照现行税收规则征税，即从今年 7 月 1 日起，开始实施 35% 的全额进口税制度，并将不再享受任何进口配额内的关税免税。

兼顾产业发展与市场需求

Gecex 在声明中表示，该措施旨在使贸易政策与巴西汽车产业更新、技术创新以及减碳目标保持一致。该委员会指出，新能源汽车有助于推动巴西汽车产业链进一步实现脱碳，并促进更加绿色可持续技术的应用。

巴西发展、工业、贸易和服务部部长马尔西奥·埃利亚斯·罗萨（Márcio Elias Rosa）表示，政府决定将 CKD 和 SKD 两种模式进口的新能源汽车的零关税配额从明年 7 月起再延长 6 个月，主要是为了保障巴西国内消费者能够购买到更具价格竞争力的新车，同时推动该国国内汽车工业的发展。

他在 6 月 24 日接受《早安，部长》节目采访时表示：“联邦政府昨天作出的这一决定，并不是为了损害本国产业的发展，恰恰相反，是为了有利于巴西的消费者和整个市场。”

支持车企在巴西本地投产

马尔西奥表示，政府之所以作出这一决定，是因为越来越多新能源汽车制造商正在巴西建设生产基地。他说：“部分企业已经在圣保罗州设厂，也有企业已在巴伊亚州启动生产，开始制造混合动力汽车和可使用汽油和酒精双燃料的 Flex 混动车型。这不仅有利于扩大巴西市场上的新车供应量，也有助于在当地创造就业和收入。”

目前，包括中国车企在内的多家新能源汽车制造商正加快在巴西布局本地生产，以满足未来市场需求并降低进口成本。

传统车企表达担忧

对于巴西传统汽车制造商对政府免税政策提出的批评，马尔西奥回应称，只有在巴西本土进行生产制造的企业才能获得政府融资支持。他说，巴西政府正在通过多项政策来平衡各方利益：“希望在巴西组装、制造和生产汽车的企业，都能够获得激励和扶

持政策。但与此同时，巴西也不会完全关闭汽车进口市场的大门。”

进口税上调计划维持不变

尽管重新开放了针对以 SKD 和 CKD 模式进口的新能源汽车零关税配额，Gecex 仍决定维持新能源进口税逐步提升的原定计划。马尔西奥表示：“此前曾有不少企业要求政府降低新能源汽车进口税，或者取消 7 月 1 日起实施的关税上调。但政府最终决定维持原计划不变。”按照巴西政府此前制定的新能源汽车进口税恢复方案，未来所有纯电动汽车和混合动力汽车的进口税率将逐步提高，并最终达到 35%。政府认为，这种渐进式调整有助于吸引更多汽车制造商在巴西本地投资建厂，实现产业升级、技术转移以及就业增长。

目标 50 亿元！巴西正式宣布即将发行“熊猫债券”

巴西财政部长达里奥·杜里甘（Dario Durigan）于 6 月 25 日表示，巴西政府计划在首次发行人民币计价债券（即“熊猫债券”）中筹集 50 亿人民币（约合 38 亿雷亚尔）的融资。“熊猫债券”（Panda Bonds），是指外国政府、企业或国际机构在中国境内债券市场发行、以人民币计价和偿还的债券。据巴西财政部介绍，此次发行“熊猫债券”是巴西国库扩大国际融资渠道、降低对单一融资来源依赖战略的一部分。此外，此次发行还有望为未来希望赴海外融资的巴西企业建立人民币融资的市场基准，为更多巴西企业进入中国资本市场提供参考。

杜里甘在接受路透社采访时表示，该操作预计将在未来 2 至 3 个月内完成。如果该计划按此规模实施，这将成为一个首次进入人民币债券市场的国家中发行规模最大的一笔，超过斯洛文尼亚。今年 4 月，斯洛文尼亚首次发行熊猫债券，筹集了 40 亿人民币（约 31 亿雷亚尔）的融资资金。

杜里甘表示，这次巴西政府在中国市场上发行以人民币计价的债券显示出巴西希望加强与中国经济的融合，并进一步减少对美元的依赖，同时也反映出中国推动人民币国际化的进程正在加速。根据相关统计数据显示，2026 年前 5 个月期间，熊猫债券发行量同比增长 246%，总额达到 266 亿人民币（约 205 亿雷亚尔）。这些融资操作来自哈萨克斯坦、巴基斯坦等国家，以及包括大众汽车在内的外国银行和企业。

杜里甘是在 6 月 25 日访问中国人民银行总部期间正式确认巴西政府发行以人民币计价的债券发行计划。他向中国人民银行行长潘功胜递交了债券发行申请函，并与其进行了会晤。

他最初表示此次通过发行人民币计价债券融资金额将保密，后来他预计，此次的融资规模可能接近今年 4 月发行的以欧元计价的债券。在此次对中国的官方访问期间，巴西政府还向中方介绍了“巴西生态投资计划”（Eco Invest Brasil）的投资机会。该计划旨在吸引私人资本，为巴西的可持续发展项目提供融资。

巴西生态投资计划的重点投资领域包括：

先进绿色燃料；

可持续肥料；

关键矿产；

电池系统；

绿色化工；

生物材料；

工业人工智能；

生产过程脱碳；

此次访问议程汇集了投资者、银行、基金及企业代表，围绕绿色金融、碳市场和科技创新等议题举行了一系列会议。该计划第五轮招标预计将吸引约 500 亿雷亚尔投资，资金将主要用于设立创新基金，重点支持战略性新兴产业的发展。

历史性一步，巴西首个美洲外税务与海关专员办公室落户北京

巴西财政部长达里奥·杜里甘（Dario Durigan）于当地时间 6 月 26 日在中国北京正式为巴西税务与海关专员办公室（Adidância Tributária e Aduaneira）揭牌。此举旨在进一步便利中巴贸易往来，减少行政壁垒，并深化两国在税务和海关领域的合作。

这是巴西在海外设立的第五个税务与海关专员机构，也是首次设立在美洲以外地区。该办公室于杜里甘访华行程最后一天正式成立，隶属于巴西联邦税务局（Receita Federal）。

建立中巴税务海关“直通渠道”

新机构的主要目标是与中国有关部门建立直接的技术沟通机制，提高双边贸易的可预见性，为巴西企业提供支持，并加强打击国际贸易违法违规行为的合作。

自 2009 年以来，中国一直是巴西最大的贸易伙伴。目前，中巴双边年贸易额已超过 1500 亿美元，大豆、铁矿石和石油是双边贸易的主要商品。

发挥桥梁作用，解决贸易实际问题

巴西驻北京税务与海关专员办公室将作为巴西联邦税务局设在海外的前沿机构，由一

名税务审计官常驻负责，承担技术、外交和战略协调职能，但不直接参与税务或海关案件的审批和裁决。

该专员将负责与中国税务及海关主管部门保持日常沟通，协调解决贸易过程中遇到的实际问题，推动双方法律法规的衔接，并加快进出口手续办理。巴西政府表示，长期派驻专业人员将帮助巴西企业更好地理解中国相关法规，降低物流成本，缩短货物通关时间。

深化税务与海关合作

新机构的运作将建立在巴中双方已签署的一系列合作协议基础之上，包括避免双重征税协定以及海关事务互助协议。事实上，巴西联邦税务局早在去年7月便已宣布计划在中国设立税务与海关专员办公室。

未来，巴西还将与中国国家税务总局和中国海关总署建立更加紧密的合作机制，合作内容包括：

加强税务和海关信息交换；

推动业务流程数字化对接；

开展专业人员交流与培训；

巴西财政部认为，这将有助于提高打击逃税、走私等影响国际贸易违法行为的效率。

将为中巴贸易带来多项利好

根据巴西财政部介绍，在中国这一巴西最大贸易伙伴长期派驻税务与海关专员，将带来多方面积极影响，包括：

加深双方对彼此法律法规的理解；

减少贸易中的行政和程序障碍；

推动中巴双边贸易进一步增长；

与此同时，北京办公室还将通过加强信息共享和经验交流，协助打击影响双边贸易的违法行为，包括：

打击逃税行为；

打击走私活动；

建立税务和海关部门之间的直接信息沟通机制；

推介绿色投资项目

除了推动经贸合作外，巴西政府还计划借此次访华机会，向中国投资者推介巴西在绿色转型和科技创新领域的投资机会。

巴西财政部正在推广“Eco Invest Brasil”（巴西生态投资计划），旨在吸引外国资本投资巴西可持续发展项目，重点涉及：

清洁能源；

战略矿产资源；

人工智能；

电池产业；

工业脱碳等领域；

随着北京办公室正式投入运行，巴西税务与海关专员网络已扩展至五个国家和地区，分别位于中国北京、美国华盛顿、阿根廷布宜诺斯艾利斯、巴拉圭亚松森以及乌拉圭蒙得维的亚。

巴西个体微企制度规定的年营业额或上调至 13 万

巴西众议院议长雨果·莫塔（Hugo Motta）于 2026 年 6 月 22 日表示，正与联邦政府协调提高巴西个人微型企业（MEI）的年营业额收入上限。目前，个人微型企业制度规定的年营业收入上限为 8.1 万雷亚尔。联邦政府提出的方案是，到 2028 年将这一上限提高至 13 万雷亚尔。

莫塔是在与联邦规划部部长 Bruno Moretti 和总统府机构关系部长 José Guimarães 会晤后，通过社交平台 X 上发布上述消息的。据莫塔透露，联邦政府预计将在 6 月 24 日前向国会提交相关提案，随后将交由众议院特别委员会审议。

国会正在讨论的方案

目前国会已经在审议一项相关法案——2021 年第 108 号补充法案（PLP 108/2021）。该法案已获得参议院批准，目前正在众议院审议，其主要内容包括：

将个人微型企业年营业收入上限由 8.1 万雷亚尔提高至 13 万雷亚尔；

允许个人微型企业雇佣最多 2 名员工；

按照现行规定，个人微型企业只能雇佣 1 名员工。

今年 4 月，众议院已成立专门委员会负责审议该项目。莫塔任命来自圣卡塔琳娜州的

众议员 Jorge Goetten 担任报告人，并指定来自南里奥格兰德州的众议员 Any Ortiz 担任委员会主席。

与“取消 6X1 工作制”改革相关

该议题近期受到广泛关注，部分原因在于众议院此前已通过结束“6 天工作、1 天休息”（6×1）工作制度的相关法案，目前正等待参议院审议。

联邦政府认为：提高个人微型企业营业额上限和允许这类企业雇佣第二名员工，可以作为未来巴西缩短工时改革后，对小微企业的一种补偿措施。

按照政府的设想，这些调整将使个体经营者能够扩大业务规模，而无需立即转为“微型企业”（Microempresa）身份，从而避免承担更高的税负。

支持者还指出，个人微型企业收入上限自 2018 年以来一直未作调整，而这期间巴西经历了较高通胀，因此现行标准已明显滞后于现实经济环境。

财政影响引发争议

不过，提高 MEI 收入上限也意味着政府税收收入减少。

由于 MEI 享受简化税制和较低税负待遇，上限提高后：

更多经营者将继续留在 MEI 体系内；

政府税收将减少；

其他纳税人的财政负担可能相应增加；

此外，个人微型企业缴纳的员工社会保障金（INSS）金额较低，因此制度扩容也可能

进一步加大巴西社保体系的财政压力。

巴西创业与中小微企业部部长 Paulo Pereira 此前于 6 月 8 日表示，总统卢拉已要求该部门制定相关方案，但政府经济团队内部对此仍存在一定阻力。根据联邦政府测算：仅将个人微型企业的年营业收入上限提高至 13 万雷亚尔，每年财政影响约 20 亿雷亚尔；如果同时提高整个适用 Simples Nacional（巴西简易税制）的小微企业的各档收入上限，财政影响可能高达每年 500 亿雷亚尔。

个人微型企业制度诞生于卢拉第二任总统任期内，旨在帮助巴西的个体经营者实现正规化经营、获得社会保障权益并降低创业门槛。截至目前，巴西全国已拥有约 1800 万个正式登记注册的个人微型企业，使其成为巴西最重要的小微企业和个人创业支持制度之一。

巴西科技创投

巴西里约初创企业崛起，年营收突破 53 亿雷亚尔

巴西里约热内卢的初创企业生态系统目前每年创造约 53 亿雷亚尔的营业收入，这一规模已经接近当地狂欢节所带来的经济效益——2026 年里约狂欢节创造的经济收入约为 59 亿雷亚尔。上述数据于 6 月 12 日在 2026 年里约 Web Summit 大会最后一天公布，来源于一项由里约市经济发展秘书处（SMDE）、Invest.Rio 和 Riotur 联合开展的研究，并获得 Maravalley 创新中心及 Zoox Eye 平台的数据支持。在大会期间，Maravalley 与里约市政府共同发布了一份互动式创新生态地图。数据显示，目前里约市约有 600

家初创企业正在运营，共创造约 1.44 万个就业岗位。这些企业合计贡献了里约市 GDP 的 1.3%。Maravalley 首席执行官丹尼尔·巴罗斯（Daniel Barros）在接受采访时表示：“这项研究有助于我们绘制当前生态系统的发展图景，并为未来制定战略。它不仅能帮助现有初创企业进一步成长，也有助于发现生态系统中的空白领域，并推动投资、扶持政策和教育资源更精准地对接。”这项名为《里约初创企业全景图》（Panorama das Startups Cariocas）的研究显示，里约市中心（Centro）是当地创新生态系统最集中的区域，共有 127 家初创企业。其后依次为：巴哈达蒂茹卡（Barra da Tijuca）：74 家；博塔弗戈（Botafogo）：68 家；圣克里斯托（Santo Cristo）：44 家；伊帕内玛（Ipanema）：35 家。研究还发现：超过 66% 的初创企业距离 Maravalley 创新中心不足 10 公里；企业与 Maravalley 之间的平均距离仅为 8.8 公里。里约市经济发展副秘书长马塞尔·巴拉西亚诺（Marcel Balassiano）认为，这种高度集聚并非偶然：“Maravalley 或许已经成为里约创新生态系统最具代表性的象征，是这座城市创新发展的核心地标。”研究指出，企业向港口区集中的另一重要原因是里约市政府推出的 ISS Tech 税收激励政策。根据该政策：在里约港口区设立的科技与创新企业；属于市级税收的服务税（ISS）税率可由原来的 5% 降至 2%。这一优惠政策显著降低了许多初创企业的运营成本，进一步吸引科技公司和创新项目向港口区及 Maravalley 周边集聚，推动里约逐步形成巴西重要的科技创新中心之一。

客服、运营、营销全交给 AI，巴西电商巨变正在发生

巴西圣卡塔琳娜州人工智能初创公司 Loopia 宣布完成一轮 650 万雷亚尔种子轮融资。如果公司达到既定增长目标，本轮融资总额最高可增至 850 万雷亚尔。本轮融资由风险投资机构 Parceiro Ventures 领投。该机构首次进入 Loopia 股东名单，成为公司的战略合作伙伴，并承诺在达到相关业绩指标后追加最高 200 万雷亚尔的投资。参与本轮融资的还有 Quartzo、Funeses I（圣埃斯皮里图州主权基金）、ACE Founders 和 ABVC

Latam 等投资机构。这些机构均已参与 Loopia 于 2025 年 2 月完成的 370 万雷亚尔种子前轮 (Pre-Seed) 融资。Loopia 成立于 2024 年，由首席执行官蒂亚戈·瓦伊拉蒂 (Tiago Vailati) 和首席技术官 (CTO) 安德森·凡蒂尼 (Anderson Fantini) 共同创办，目前进入公司运营的第二年。2025 年，公司实现了 25 倍增长，现正处于快速扩张阶段，重点目标包括增强销售团队、拓展企业级客户市场，以及扩大 AI 智能代理的应用渠道生态。值得一提的是，这已经是蒂亚戈创办的第二家科技企业。25 岁时，他创立了面向中小零售商的管理软件公司 Hiper。2019 年，Hiper 以 5000 万雷亚尔的价格被巴西软件公司 Linx (后被 Stone 收购) 收购，蒂亚戈则继续负责该业务直至 2022 年。在创办 Loopia 时，蒂亚戈与拥有 15 年科技行业经验的安德森联手创业。安德森曾主导超过 100 个软件项目，涉及多个不同领域和行业。Loopia 专注于为电子商务和电商平台提供 AI 智能代理解决方案。其平台将客服、营销和运营功能整合至统一系统，并覆盖多个销售渠道，包括：WhatsApp、Mercado Livre (美客多)、TikTok Shop、Amazon、Shopee、Magalu、Kabum、Casas Bahia、MadeiraMadeira、Shopify 等独立站平台。通过统一平台管理，Loopia 的 AI 代理能够实现全天候 (24 小时) 在线服务，平均响应时间不足 30 秒。这些 AI 代理覆盖消费者购物全流程，包括：售前咨询、商品推荐、订单跟踪、售后服务、客户支持。随着巴西电商市场对自动化客服和 AI 运营工具需求不断增长，Loopia 希望借助本轮融资进一步扩大市场份额，并加速向大型企业客户市场渗透。

建房不再怕超预算？这家巴西初创公司用 AI 颠覆建筑行业

从零开始建造一栋房子并不是一件简单的事情。从选择土地、确定设计方案，到雇佣施工团队以及控制难以预测的成本，整个过程往往需要经历数月时间。然而，正是这个复杂的市场吸引了创业者维尼修斯·博齐·诺纳托 (Vinicius Bozzi Nonato)，因为他希望为一个“市场规模大、痛点明显、技术应用程度低”的行业开发解决方案。

由此诞生了初创企业 GetHome，这家初创公司于 2024 年开始筹备，目前正加速市场推广进程。通过该平台，客户可以选择地块、个性化定制房屋设计方案，并在线实时跟踪施工进度，同时享受固定总价和预计 12 个月交付的服务，工期仅为市场平均水平的一半。他说：“我们的目标是为客户打造一种颠覆性的建房体验。过去，人们要么自己处理所有环节，要么只能聘请建筑公司负责。”维尼修斯表示。这已经是他第二次以创始人身份创业。在创办 GetHome 之前，维尼修斯曾创立教育科技公司 IGTI，该公司专注于科技与创新领域的远程教育，相当于一家在线大学。2021 年底，IGTI 被 XP Inc. 收购，并并入其教育业务板块。在此之后，他与图利奥·维埃拉（Tulio Vieira）和维森特·诺纳托（Vicente Nonato）共同创办了 GetHome。目前，GetHome 的业务重点首先放在圣保罗州内陆地区，未来扩张计划则瞄准巴西南部、东南部以及巴西利亚地区。现阶段，公司主要筛选和提供位于封闭式住宅社区内的土地资源。同时，平台正在扩大合作建筑公司的认证网络，并计划在今年年底前实现 30 套住宅同时开工建设。GetHome 采用总承包模式。公司对房屋建设全过程负责，并提供 5 年质量保证，实际施工则由经过认证的当地建筑公司执行。根据创始人的说法，与传统建房模式相比，GetHome 能够将房屋建造成本降低约 10%。客户按照工程进度分阶段支付购房款项，工程完工后即停止支付。成本优势主要来自于材料采购模式。通过集中采购并与大型建材零售商合作，GetHome 能够获得单个业主难以拿到的大宗采购优惠折扣。与此同时，人工智能技术也被应用于预算制定过程。AI 帮助平台分析建材需求、预测价格波动并规划采购时间表，从而减少长期困扰巴西建筑行业的浪费现象，并在客户签约前就能更准确地预测最终造价。维尼修斯指出，在当前建筑行业面临成本上涨压力的背景下，“固定价格”模式显得尤为重要。尤其是中东地区冲突持续推高石油相关产品价格，PVC 管材等石化衍生建筑材料受到明显影响。房屋装修和材料选择对于最终成本具有重要影响。根据 GetHome 的数据，一套新住宅约 37% 的成本来自装修阶段，包括墙地面材料、定制木作、卫浴设备以及五金配件等。通过这些选择集中到平台上完成，客户

可以在支付任何费用之前就对预算进行调整和优化。对于已经拥有建筑设计图纸的客户，GetHome 同样提供服务。用户可以将现有设计导入平台，在自己的土地上进行可视化展示，个性化调整装修方案，实时查看预算变化，并最终通过 GetHome 完成施工。平台旨在将原本复杂的建筑项目转变为一套完整的规划与建设体验，让整个过程更加透明、可预测和安全。除了独栋住宅之外，GetHome 也将目光投向公寓市场。公司计划把其装修定制模式扩展至开发商销售中的期房或在建公寓项目，让购房者通过平台自主选择墙地面材料、定制家具、卫浴设备和五金配件等装修内容。

从巴西起跑，全球首个 AI 驱动企业房地产平台横空出世

以人工智能为核心的企业房地产管理平台 Woba，刚刚迈出了其一项雄心勃勃战略的第一大步：从巴西出发，打造全球首个由人工智能运营的企业房地产市场。6 月 10 日，在 Expo InfraFM 展会上，该公司宣布推出 WOS（Woba Operational System，Woba 运营系统）。该系统自诞生起便配备了三名全天候（24 小时）运行的人工智能代理（AI Agents），与巴西大型企业的办公空间管理（Workplace）团队协同工作。随着这一产品的发布，Woba 预计将在连续两年实现营收翻倍之后，于第三年再次实现营收翻番。此前，该公司已从 Bewater、Kaszek 和 Valor Capital 等投资基金获得超过 2300 万美元融资。在 Woba 内部，已有超过 100 个 AI 代理投入使用，并带来了可量化的生产力提升：在市场营销部门，公司估计部分流程可节省至少 60% 的时间，同时处理需求的能力提升约两倍；在财务部门，以前需要约一周完成的月度例行工作，如今团队大约 10 分钟即可完成；在商业部门，以前市场团队每周至少需要花费 5 小时制作的演示文稿，现在销售团队几分钟内即可自行生成。目前，这些 AI 代理的应用已经扩展到公司所有业务领域，包括：销售分析；预算控制；商业提案和演示文稿生成；人工智能商务开发代表（BDR AI），能够自主进行客户开发、潜在客户筛选以及会议和拜访预约。根据首席执行官兼联合创始人 Roberta Vasconcellos 的说法，Woba 推出这些人工智能代

理，是打造一个希望成为企业所有房地产决策中人工智能助手平台的第一步。她表示：“我们并不是在推出又一个设施管理产品，而是在创造一个全新的类别。”她还说道：“未来五年，企业房地产行业发生的变化将超过过去五十年的总和。我们正在引领这一变革，而这三个人工智能代理仅仅是开始。”

估值 50 亿美元的巴西房产巨头出手：未来两年投资 20 亿发展 AI

总部刚刚迁入巴西圣保罗维拉莱奥波尔迪纳（Vila Leopoldina）新办公区的巴西房地产科技独角兽企业 QuintoAndar 于 6 月 18 日宣布，未来两年将投资 20 亿雷亚尔，全面重塑其产品体系，并将人工智能（AI）作为核心发展战略。根据公司规划，这笔投资将用于开发和升级多项 AI 解决方案，包括：优化虚拟智能助手，为客户提供从找房到成交全过程的陪伴服务；推出自动化客户服务系统；开发针对购房和租房需求的个性化推荐工具；利用 AI 帮助房产定价，提高估值准确性。QuintoAndar 首席执行官兼联合创始人加布里埃尔·布拉加（Gabriel Braga）表示，这笔投资还将用于重构公司的应用程序，使人工智能成为用户体验的核心。未来，用户可在应用平台、WhatsApp 即时聊天应用以及电话等不同渠道之间实现无缝衔接和持续互动。同时，公司还计划将 AI 应用于信用评估、售后服务等环节，进一步提升运营效率。成立于 2012 年的 QuintoAndar 公司于 2019 年跻身“独角兽企业”行列，并自 2021 年以来持续保持盈利。目前，该公司估值约为 50 亿美元。尽管人工智能应用不断深化，但布拉加强调，AI 并不会取代房地产经纪人的角色。他在新闻发布会上表示：“人工智能更多是赋能经纪人，而不是取代他们。它带来的提升远远大于替代作用。”布拉加还指出，AI 将在扩大 QuintoAndar 潜在用户群体方面发挥关键作用。他认为，许多消费者，尤其是不熟悉手机应用和线上流程的人群，在使用传统数字化房产平台时仍面临较高门槛。而人工智能能够通过文本、语音甚至电话对话等更自然的交互方式，帮助用户完成房源搜索和交易流程，从而降低使用难度。换句话说，QuintoAndar 希望借助人工智能，让寻找和

租购房产不再依赖复杂的操作界面，而更像是在与一位专业顾问进行自然交流，从而吸引更多此前难以触达的客户群体。

拉美教育科技进入整合期：巴西 Layers 公开收购初创企业

Layers 是一家为教育机构提供一体化数字解决方案的平台公司，致力于构建覆盖学校、学生和家庭的综合教育生态系统。该公司近日宣布，未来几年将把并购作为重点战略之一，并推出一项总额为 500 万雷亚尔的并购计划，用于收购和整合拉丁美洲地区的教育科技初创企业（EdTech）。这笔资金来自 Layers 于 2025 年完成的一轮融资。该轮融资总额达 2100 万雷亚尔，由加拿大软件巨头 Constellation Software 领投。Layers 首席执行官丹尼洛·约内希格（Danilo Yoneshige）在接受媒体采访时表示，收购战略实际上从融资阶段就已经被纳入规划。他说：“上一轮融资在设计时就已经考虑到了并购需求，融资资金中有一部分从一开始就被预留出来，用于支持未来的收购项目。”丹尼洛指出，这项战略的背后，是教育行业长期存在的一个结构性问题。根据 Layers 的统计，一名学生在一个学年内平均会使用 7 种不同的数字教育工具；而在整个求学过程中，一个家庭可能需要接触超过 100 个不同的平台和应用程序。在 Layers 看来，这种高度碎片化的数字教育环境，不仅增加了学校管理成本，也影响了学生和家长的体验。因此，公司希望通过整合不同教育服务，打造其所称的“教育超级应用”。与传统企业并购通常低调进行不同，Layers 决定公开寻找潜在收购目标。公司专门建立了一个在线申请平台，任何拥有教育领域解决方案的初创企业都可以主动提交申请，参与收购评估。丹尼洛表示，此举旨在帮助长期面临融资困难的教育科技创业者获得更多发展机会。他说：“教育科技企业非常习惯被投资人拒绝，因为这个行业往往需要更长时间才能产生财务回报。”通过公开收购计划，Layers 希望向市场释放明确信号：公司正在积极寻找能够补充和丰富其教育生态系统的新产品和新技术。根据规划，该项目将主要进行规模相对较小的投资，并保留后续追加投资的可能性。不过，公司

并未设定具体收购数量目标。丹尼洛强调：“我们的重点不是在短期内获得财务回报，而是为现有客户群体创造更多价值。”在评估潜在收购对象时，Layers 更看重创业团队的质量以及其所解决问题的清晰度，而非企业当前的发展阶段或营收规模。换言之，即便是尚未实现大规模商业化的初创企业，只要拥有优秀团队和明确的产品价值，也有机会进入 Layers 的并购名单。随着拉美教育科技行业逐渐进入整合阶段，Layers 希望通过并购策略，加速构建覆盖学校管理、教学服务、家校沟通和学习工具等多个场景的综合教育生态平台。

从卧室录课到巴西全国市场：一个音乐梦想如何变成百万生意

巴西音乐教育平台 Musixe 将于今年 8 月启用自建录音棚，该项目总投资达 150 万雷亚尔。新录音棚将用于集中制作在线课程、播客以及 YouTube 内容，目标是在 2026 年继续保持 30% 的增长速度，并在今年 12 月前将学员总数提升至 20 万人。Musixe 由丹妮埃拉·奥利维拉（Daniela Oliveira）和若昂·巴蒂斯塔·内托（João Batista Neto）夫妇于 2018 年创立，采用订阅制商业模式。学员只需支付月费，即可无限制访问平台全部课程内容，无论学习水平高低或所学乐器种类。这一创业想法源于创始人自身的需求。丹妮埃拉原本学习吉他，同时希望学习声乐，但由于工作和生活安排，很难兼顾线下课程。Musixe 首席执行官丹妮埃拉回忆道：“我当时就在想，如果所有我需要的内容都能集中在同一个平台上该有多好。”这也成为 Musixe 诞生的起点。目前，这家教育科技公司已拥有超过 12.5 万名学员，其中巴西仍是最主要市场。海外用户约占总学员数的 2%，主要分布在美国、葡萄牙、西班牙和法国等国家，而这些海外学员大多是在国外生活的巴西人，希望通过葡语获取音乐教育内容。创业初期，课程制作工作主要依赖外包服务。后来，丹妮埃拉与同样热爱音乐的丈夫决定将整个内容生产链条内部化，包括录制、剪辑、后期制作以及质量控制等环节。最初的运营环境相当简陋，仅在创始人家中的一个房间内进行。如今，已有 32 名教师在公司统一安排的时

间表下使用录音棚进行课程录制和内容制作。Musixe 目前采用直接向教师购买课程内容的模式。教师负责录制课程，并根据所提供的内容获得报酬。这一模式取代了公司此前采用的利润分成制度。丹妮埃拉表示，利润分成模式并未取得理想效果。由于公司大约用了两年时间才实现盈利，许多教师并不愿意等待如此长时间后再获得收益。她坦言：“音乐人希望能够演奏并立即获得报酬。在最初参与利润分成模式的 20 位教师中，最终只剩下一位坚持下来。”随着新录音棚投入使用，Musixe 计划进一步加快内容生产速度，并持续扩大课程体系。目前平台已拥有超过 6000 节课程内容，涵盖 70 个不同类别的音乐课程。此次 150 万雷亚尔投资完全来自公司自身现金流。2025 年，Musixe 实现营业收入 560 万雷亚尔，同比增长 30%，为公司扩张提供了资金支持。值得注意的是，Musixe 自成立以来一直采取“自我造血”发展模式，从未接受任何外部融资，并始终保持盈利运营。2020 年，巴西著名吉他手 Kiko Loureiro 加入公司成为股东。丹妮埃拉表示，这一合作显著提升了品牌知名度，并帮助 Musixe 进一步扩大市场影响力。

资本市场迎来 AI 新玩家：Vitriify 获 500 万雷亚尔加码

凭借帮助企业集中管理并可视化资本市场数据的解决方案，Vitriify 在获得首笔 100 万雷亚尔融资仅六个月后，便顺利完成了第二轮融资。本轮融资金额达到 500 万雷亚尔，并迎来了两家新的投资机构加入。此次投资方分别为金融服务控股公司 SVN 和全球知名创业加速器 Plug and Play。Vitriify 创始人丹尼尔·马加良斯（Daniel Magalhães）和首席执行官 Edson Lopes 表示，两家新投资人的加入不仅带来了资金支持，更具有重要的战略意义。其中，SVN 原本就是 Vitriify 平台的客户。公司高管透露，SVN 决定投资，正是看好 Vitriify 未来的发展方向，以及其将平台打造得更加完善和强大的潜力。至于 Plug and Play，埃德森强调，能够通过其建立与美国硅谷的联系，并接触当地最前沿的创新技术，是引入这家加速器进入公司股东名单的重要原因。埃德森在接

受媒体采访时表示：“这远远不只是资金支持。我们所处的行业技术迭代速度非常快，因此能够接近那些正在开发和测试新技术的企业，对我们来说意义重大。”这一思路也与公司未来的资金使用计划高度一致。丹尼尔·马加良斯表示，现阶段公司将重点把资金投入到团队建设、云基础设施以及人工智能研发当中，进一步优化现有客户使用的解决方案，并为下一阶段增长做好准备。他说：“接下来的计划是大力投资数据能力，引进人工智能领域的专业人才，并集中资源打造一个更加智能、自主化（agentic）的解决方案。”他进一步指出，Vitrify 的目标已经不仅仅是成为一个数据展示平台，而是逐步发展成为一个能够帮助金融从业者基于数据自动做出智能决策和执行操作的平台。

冲刺 3 亿雷亚尔营收，巴西健身房连锁 Ultra 加速扩张

在创立并成功出售 Bluefit 之后，企业家费尔南多·内罗（Fernando Nero）于 2021 年创办了 Ultra Academia 健身房连锁品牌，瞄准了一个此前尚未被充分开发的市场群体：那些希望获得比低价健身房更多服务和功能，但又不愿支付高端健身房高昂费用的消费者。内罗表示：“我们在高端健身房和低价健身房之间开辟了一块新的市场空白。我看到很多人愿意多花一点钱，前提是能够获得更完善的服务和更好的体验。Ultra 健身房品牌正是在这样的理念下诞生的。”凭借这一市场定位，Ultra Academia 连锁品牌迅速发展壮大，目前已在巴西拥有约 90 家投入运营的门店。如今，该公司计划进一步扩张，目标是将门店数量增加至 150 家，并实现 3 亿雷亚尔的营业收入，较上一年增长 50%。为实现这一目标，Ultra 希望进一步扩大其在巴西东南部地区以外的影响力，同时计划在拉丁美洲其他国家开设首批海外门店。Ultra 的第一家健身房于 2021 年在圣保罗市著名的奥古斯塔街（Rua Augusta）开业。在品牌推广初期，Ultra 主要围绕品牌定位进行宣传。该连锁品牌重点强调“健康生活”（bem-estar）和“包容性”（inclusão）理念，希望吸引比传统健身房用户更加广泛的消费群体。其核心策略是

同时区别于低价健身房和高端健身房，通过更加友好、舒适的环境以及更注重学员体验的服务模式，打造独特的品牌竞争力。

服务全球巨头的巴西初创公司 Uncover 再获资本重金押注

巴西营销科技公司 Uncover 完成了 8000 万雷亚尔 A 轮融资，资金将主要用于推动公司的国际化扩张。目前，该公司的客户已包括汉堡王和大众汽车等全球知名品牌。本轮融资由 Cloud9 Capital 领投，ABSeed Ventures 和 Endeavor 参与投资。Uncover 公司联合首席执行官 Daniel Guinezi 表示，公司当前最重要的目标是加快进入美国市场，并计划在 2026 年底前建立起稳定的美国客户基础。除了获得新融资外，公司还宣布新增三位董事会成员：Pedro Reiss，曾任 Wunderman Thompson 首席执行官；Celso Ribeiro，曾任 BR Media 首席执行官；Guilhermo Bressane，曾在巴西伊塔乌和谷歌任职。Uncover 公司成立于 2021 年，由 Daniel Guinezi、Matheus Guinezi 和 Gilberto Villar 共同创立。该公司开发了一套基于营销组合建模的分析平台。该技术通过统计模型、企业内部与外部数据分析以及人工智能技术，对媒体投放的效果和投资回报率（ROI）进行预测，帮助企业优化营销预算分配并提升广告投资效率。

从实验室到资本市场：巴西生物科技正在迎来黄金十年

巴西拥有世界认可的高水平大学和领先的科研成果，但长期面临一个挑战：如何将学术研究真正转化为服务社会的实际解决方案。为改变这一现状，创业孵化机构 Vesper 目前正在进行一轮规模为 7500 万雷亚尔的融资，计划重点孵化面向医疗健康和农业领域的生物技术企业。Vesper 的商业模式借鉴了美国知名创业投资机构 Flagship Pioneering。该机构曾投资开发新冠疫苗的 Moderna。与传统风投投资现有企业不同，Vesper 选择与科学家从零开始共同创建公司，从创业初期便成为股东，并在企业整个发展过程中分享其创造的价值。这家公司的创立源于创业经历与个人故事的结合。创

始人加布里埃尔·博托斯（Gabriel Bottos）与其双胞胎兄弟均为来自圣卡塔琳娜州弗洛利亚诺波利斯的工程师，曾在 Fraunhofer Institute 工作。回到巴西后，两人共同创办了销售软件公司 Exact Sales，并于 2023 年将其出售给 RD Station（隶属于 TOTVS）。然而，一次家庭变故彻底改变了他们的创业方向。2019 年，加布里埃尔年仅 4 岁的侄女海伦娜被诊断出患有第四期神经母细胞瘤，这是一种对化疗具有较强耐药性的实体肿瘤。当时医生认为她的生存概率不足 3%。由于巴西国内缺乏有效治疗方案，家人最终设法让她进入西班牙的一项实验性临床研究，接受一种新型抗体疗法治疗。这项治疗最终挽救了她的生命。如今，10 岁的海伦娜已经实现完全缓解。加布里埃尔表示：“这几乎就是一个奇迹。在整个过程中，我们开始深入了解生物技术领域。起初是因为个人经历，后来则是因为我们意识到，巴西拥有世界上最丰富的生物多样性，是农业强国，同时也是开展临床研究的理想国家，因为这里拥有多样化的人群基因背景和各种疾病病例。巴西拥有优秀的医院体系，医学水平享有国际声誉，但却缺乏真正具有全球影响力的生物技术创新成果。”经过深入研究，创始团队认为问题并不在于缺少科研成果，而在于缺少连接实验室与市场的桥梁。事实上，大量科研成果存在于大学、实验室和博士论文之中，但许多生物科技初创企业要么无法诞生，要么在成长过程中夭折，原因在于缺乏资金、管理能力和商业化战略支持。与此同时，传统的创业加速器和风险投资模式往往并不适用于生物科技行业。因为这类创新项目通常需要经历多年科学验证和临床研究，在产生收入之前就需要投入大量资金和时间，这与互联网等快速增长行业的投资逻辑存在本质差异。因此，Vesper 希望通过“共同创业”的模式，将巴西大学和科研机构中的科研成果转化为真正的商业创新，推动巴西在生物技术、医疗健康和农业科技领域培育出更多具有全球竞争力的企业。

巴西法律科技公司获 1500 万融资，瞄准 140 万律师市场

巴西法律科技（Legaltech）公司 Inspira 日前宣布完成一轮 1500 万雷亚尔的融资，

本轮融资由 Cloud9 Capital 领投，Vivo Ventures 参与投资。凭借包括 Pinheiro Neto、BMA、Safra、XP、Itaú 和 Vivo 在内的知名客户，Inspira 公司计划利用这笔资金进一步拓展市场，将服务覆盖至不同规模和类型的法律专业人士及机构。Inspira 公司由一个律师团队于 2022 年创立，定位为专注于巴西法律实践的人工智能运营生态系统。其核心理念是在统一平台内整合法律从业者日常所需的主要工作，包括司法判例检索、流程自动化以及内部知识管理等。目前，该平台已拥有超过 1.4 万名活跃用户，数据库覆盖巴西 86 家法院，可处理超过 8300 万份司法判决文件，并保持每日更新。此次融资正值全球法律科技行业快速升温之际。根据 Legaltech Hub 的数据，仅 2026 年第一季度，全球法律科技企业便完成了 35 轮融资，总金额达 14.2 亿美元，约占整个 2025 年行业融资总额的三分之一。在欧美市场，诸如 Harvey、Legora 和 Clio 等企业已成为行业变革的重要推动者。Inspira 认为，巴西市场甚至具备更大的发展潜力。巴西拥有约 140 万名律师，是全球律师人口密度最高的国家之一。同时，该国法律体系监管复杂，大量法律数据分散且缺乏结构化管理，为人工智能法律工具提供了广阔应用空间。Inspira 的首席执行官兼联合创始人 Rafael Grimaldi 表示：“四年前创立 Inspira 公司时，我们坚信，国际市场上已经存在的高水平法律科技解决方案，也应该在巴西普及。真正的变革并不在于拥有另一款人工智能工具，而在于拥有真正理解巴西法律体系的本土化人工智能工具。如今，在 Cloud9 Capital 和 Vivo Ventures 的支持下，我们正在将这一愿景打造为一个完整生态系统，并准备将其服务扩展至企业法务部门、大型律所、大学、公共机构以及独立律师。我们并非只是推出 Inspira 的新版本，而是在为巴西法律行业开创一个全新的产品类别。”这一投资逻辑也得到了实际应用场景的验证。Vivo Ventures 之所以参与本轮融资，正是因为其母公司 Vivo 的法务部门已经率先采用了 Inspira 平台进行判例检索工作。Vivo Ventures 及 Wayra Brasil 负责人 Phillip Trauer 表示：“在成为投资项目之前，Inspira 首先是 Vivo 法务团队自己的选择。当最专业、要求最高的律师群体愿意每天使用某款工具时，这本身就证明

了其价值。”未来，除了扩大客户基础外，Inspira 还计划继续加大产品研发投入，推进与律师日常使用工具的深度整合，并推出更多智能化功能，以进一步提升法律工作的效率和质量。随着生成式人工智能快速渗透法律行业，巴西法律科技赛道正在迎来资本、技术和市场需求共同驱动的新一轮增长周期，而 Inspira 希望成为这一变革的重要参与者和推动者。

巴西美妆巨头投入巨资加码创新

巴西美妆业巨头 Natura 正面向整个拉丁美洲招募美容与个人护理领域的初创企业，参与第四届 Natura Innovation Challenge (NIC) 创新挑战赛。该项目采用非股权加速器模式，入选企业无需出让股权即可获得支持。本届项目将从报名企业中选出 7 至 10 家初创公司，参与涵盖导师辅导、产品测试及概念验证的加速计划，以便在真实商业场景中验证其创新解决方案。报名截止日期为 6 月 28 日。该计划推出之际，正值 Natura 大力加码创新投入。2025 年，Natura 在创新领域的投资达到 14 亿雷亚尔，较上年增长 40%。相关投入涵盖技术研发、数字技术以及开放式创新项目等多个领域。Natura 新业务副总裁若瑟·玛努埃尔 José Manuel Silva 表示：“我们始终认为，市场变化速度和新技术的出现往往是突发且快速的。在这种背景下，开放式创新是我们接触新兴技术的重要途径，使我们能够以技术落地同样的速度接触和连接颠覆性解决方案。”在接受媒体采访时，若瑟进一步指出，与初创企业合作有助于降低创新过程中的不确定性，缩短学习周期，优化产品上市时间，从而让 Natura 能够更快地将新技术融入其产品组合。他表示：“我们的目标是建立一种‘三赢’关系：参与项目的初创企业能够完善自身战略，并探索与 Natura 合作的机会；Natura 则通过接触市场上的不同视角来强化自身创新生态系统；而消费者始终处于创新解决方案构建的核心位置，从中受益于越来越符合需求的产品和服务。”

800 万年轻用户背后，巴西金融科技公司开始“放大招”

推动 NG. CASH 增长的 Z 世代用户正在逐渐长大，而这家金融科技公司也希望与他们一同成长。在凭借面向青少年和年轻成年人推出的数字账户产品积累超过 800 万用户后，NG. CASH 如今进入了新的发展阶段，其重点是拓展信贷业务并实现收入来源多元化。这一战略的最新举措是推出“Pix Crédito（Pix 信用支付）”产品。该产品将信用卡的功能——例如信用额度、账单和延期付款——融入 Pix 即时支付体系之中。NG. CASH 联合创始人爱德华多·纳德尔曼（Eduardo Nadelman）在接受采访时表示：“我们的战略从来不是只在用户年轻的时候为他们提供服务。我们的想法一直都是从年轻群体开始，但随着他们成长，我们也一起成长。”据他介绍，几年前加入平台的首批用户如今已陆续进入职场，拥有稳定收入，并开始产生更加复杂的金融需求，而单纯的数字账户已无法完全满足这些需求。他说：“很多用户是在更年轻的时候加入平台的，而现在他们已经承担起更多责任，也出现了新的金融需求。”除了满足用户成长带来的需求变化之外，这项战略也意味着 NG. CASH 正在改变自身的盈利模式。此前，公司的收入主要来自数字账户相关的金融服务，例如账户服务费、交易手续费以及与数字账户配套的金融产品。如今，公司预计信贷业务将在收入结构中占据越来越重要的位置。爱德华多表示：“信贷业务很可能会成为公司最主要的收入来源之一。我预计到明年，它占公司总收入的比例将超过 50%。”为了独立开展信贷业务，NG. CASH 首先完成了必要的监管和牌照布局。2025 年，该金融科技公司获得巴西中央银行授权，成为一家支付机构，并收购了 BizCapital 旗下的一家直接信贷公司。这一举措使 NG. CASH 获得了自主发放贷款的资格，能够开发自有信贷产品，而不再完全依赖合作伙伴开展相关业务，也为其进一步扩充产品线创造了条件。爱德华多指出，这一决定还将帮助公司更好地掌控用户体验，从产品设计到信贷服务流程，都能够实现更高程度的自主运营。随着用户群体逐步进入成年阶段，NG. CASH 正试图从一家专注于年轻人的数字账户平台，

转型为能够覆盖用户不同人生阶段需求的综合性金融科技企业，而信贷业务则被视为推动公司下一阶段增长的重要引擎。

跨境支付效率暴涨，Aurex 用 AI 把外汇交易成本砍到最低

采用传统模式办理外汇交易，成本可能非常高，而且这里说的并不仅仅是手续费。从申请提高交易额度、更新客户资料，到等待银行在线客服回复，在这一过程中汇率本身都可能发生波动。正是看到了这些成本，并将人工智能（AI）作为核心驱动力来加速整个流程，Aurex 希望为市场带来差异化竞争优势。Aurex 成立于一年前，由费利佩·萨比诺（Felipe Sabino）、莉桑德拉·布兰库（Lisandra Branco）和恩里克·萨维德拉（Henrique Saavedra）共同创办。这三位创始人均拥有丰富的行业经验。该金融科技公司打造了一个以人工智能为核心的平台，用于统筹管理客户的整个外汇交易流程，同时利用稳定币进行支付结算和跨境转账，从而绕开传统的 SWIFT 国际支付网络。该平台利用人工智能对客户进行资质审核，实现开户流程自动化（例如自动读取客户登记表并填写相关数据），并将每笔交易智能匹配至合适的合规服务提供商。系统能够自动比较不同机构的报价，并从数十家合作伙伴中选择最优价格。目前，Aurex 已签约 14 家服务提供商，其中 5 家已经投入运营，可覆盖全球 90 多个国家和地区。Aurex 首席执行官费利佩·萨比诺在接受采访时表示：“在人工智能出现之前，这种事情几乎很难做到。”他强调，两种模式之间的差异非常明显。“我亲自体验过使用稳定币和通过 SWIFT 进行支付结算，两者在效率、速度和可追踪性方面完全不可同日而语。”目前，Aurex 仍处于“隐身模式”（即低调运营、尚未大规模公开推广）阶段。尽管如此，其平台已经拥有两家试点客户。创始人透露，仅在 2025 年，通过该平台完成的交易额就已超过 1 亿雷亚尔。与许多初创企业不同的是，Aurex 从成立之初便实现了盈利。萨比诺表示：“公司一直保持盈利状态。从成立第一天起，我们的现金流就是正向的。”

资料来源

经济新闻

巴西节假日营业规则全面收紧

<https://g1.globo.com/trabalho-e-carreira/noticia/2026/06/01/regra-sobre-trabalho-em-feriados-no-comercio-ent-ra-em-vigor-veja-mudancas.ghtml>

巴西纯电汽车今年前五个月销量实现同比翻倍增长

<https://diariodopoder.com.br/diario-motor/mercado-automotivo-mantem-crescimento-acima-do-esperado-em-maio>

巴西驾照改革落地，证件换领进入“奖励守法驾驶”时代

<https://sul21.com.br/noticias/geral/2026/06/lula-sanciona-lei-que-garante-renovacao-automatica-da-cnh/>

民调显示巴西人找工作最看重的还是收入

<https://www.cnnbrasil.com.br/economia/macroeconomia/brasileiro-prefere-salario-e-estabilidade-a-jornada-reduzida-diz-cni/>

巴西版车型“换新”来了，外卖骑手购车将获政府支持

<https://www.metropoles.com/brasil/governo-vai-lancar-credito-para-financiar-motos-de-entregadores-de-app>

中巴金融合作迎里程碑事件：巴西政府将发行“熊猫债券”

<https://g1.globo.com/economia/noticia/2026/06/06/brasil-prepara-primeira-emissao-de-titulos-publicos-em-yuan-na-china-diz-agencia.ghtml>

巴西废除“做六休一”出现戏剧性转折

<https://www.poder360.com.br/poder-congresso/alcolumbre-se-reune-com-governo-sobre-6-x-1-mas-nao-garante-votacao/>

44 票赞成 18 票反对！巴西刑责年龄降至 16 岁法案迈出关键一步

<https://g1.globo.com/politica/noticia/2026/06/10/argumentos-contrarios-e-favoraveis-reducao-da-maioridade-penal.ghtml>

超八成巴西企业认为治安问题正在拖累经济

<https://www.poder360.com.br/poder-economia/violencia-eleva-custo-brasil-para-81-das-empresas/>

巴西出现“银发打工潮”：老龄人口就业人数 10 年内暴增

<https://www.poder360.com.br/poder-economia/pessoas-com-mais-de-60-ocupadas-tem-alta-de-53-em-10-anos/>

巴西对美贸易持续放缓

<https://economia.uol.com.br/noticias/estadao-conteudo/2026/06/10/amcham-comercio-brasil-eua-cai-143-no-ano-ate-maio-com-queda-de-exportacoes-e-importacoes.htm>

汽车电动化浪潮席卷巴西

<https://www.poder360.com.br/poder-economia/eletricos-passam-modelos-a-diesel-e-gasolina-e-so-vendem-me>

[nos-que-carros-flex/](#)

连续三次降息后，巴西仍稳坐全球“实际利率之首”

<https://www.cnnbrasil.com.br/economia/macroeconomia/corte-na-selic-nao-impede-que-brasil-volte-a-ter-maior-juro-real-do-mundo/>

“小衬衫税”争议升级

<https://www.poder360.com.br/poder-pesquisas/70-se-dizem-prejudicados-pela-taxa-das-blusinhas-diz-pesquisa/>

从本币结算到即时支付系统互联：中巴金融合作再升级

<https://www.infomoney.com.br/economia/governo-chines-aponta-interesse-em-parceria-com-o-brasil-sobre-o-pix/>

巴西新工业计划总投资规模将达到 7500 亿雷亚尔

<https://www.poder360.com.br/poder-governo/governo-lula-anuncia-r-140-bi-para-politica-industrial/>

巴西扩大航空开放，两个国际航司正式获批运营

<https://g1.globo.com/economia/noticia/2026/06/22/anac-autoriza-novas-companhias-aereas-no-brasil.ghtml>

巴西将建立数据库整顿手机盗抢

<https://www.cnnbrasil.com.br/politica/lula-edita-decreto-que-cria-banco-para-reunir-dados-de-celulares-roubados/>

巴西重启新能源车部件零关税配额，进口窗口期开启

<https://g1.globo.com/carros/noticia/2026/06/23/governo-renova-cota-para-importacao-de-carros-eletricos-sem-imposto-montadoras-reclamam.ghtml>

目标 50 亿元！巴西正式宣布即将发行“熊猫债券”

<https://g1.globo.com/economia/noticia/2026/06/25/primeira-emissao-de-titulos-publicos-do-brasil-na-china-dev-e-arrecadar-ate-5-bilhoes-de-yuans-diz-agencia.ghtml>

历史性一步，巴西首个美洲外税务与海关专员办公室落户北京

<https://www.poder360.com.br/poder-china/brasil-inaugura-na-china-1a-adidancia-do-fisco-fora-das-americas/>

巴西个体微企制度规定的年营业额或上调至 13 万

<https://www.poder360.com.br/poder-congresso/motta-articula-com-governo-aumento-do-limite-do-mei/>

巴西科技创投

<https://startups.com.br/negocios/ecossistema/startups-cariocas-ja-movimentam-o-equivalente-a-um-carnaval/>

<https://startups.com.br/negocios/startup-de-agentes-de-ia-para-lojas-online-capta-seed-de-r-65m/>

<https://startups.com.br/negocios/fundador-de-startup-vendida-a-xp-lanca-plataforma-de-casas-com-ia/>

<https://startupi.com.br/woba-lanca-sistema-operacional-de-ia/>

<https://startups.com.br/negocios/inteligencia-artificial/quintoandar-vai-investir-r-2b-para-colocar-ia-no-centro-do-produto/>

<https://startups.com.br/negocios/edtech/layers-cria-fundo-de-mas-com-r-5-milhoes-para-consolidar-edtechs/>

<https://startups.com.br/negocios/edtech/musixe-investe-r-15m-em-estudio-e-mira-200-mil-alunos-ate-dezembro/>

<https://startups.com.br/negocios/rodada-de-investimento/seis-meses-apos-1a-rodada-vitrify-levanta-pre-seed-de-r-5m/>

<https://exame.com/negocios/nem-popular-nem-premium-academia-aposta-no-meio-termo-para-faturar-r-300->

milhoes/

<https://startups.com.br/negocios/uncover-levanta-serie-a-de-r-80m-para-expandir-globalmente/>

<https://startups.com.br/biotech/essa-venture-builder-transforma-pesquisa-academica-em-startups-de-biotech/>

<https://startups.com.br/negocios/rodada-de-investimento/legaltech-inspira-capta-r-15m-para-expandir-base-de-clientes/>

<https://startups.com.br/negocios/inovacao-aberta/natura-quer-acelerar-startups-de-beleza-na-america-latina/>

<https://startups.com.br/negocios/fintech/ng-cash-amplia-atuacao-em-credito-e-abre-nova-fase-de-crescimento/>

<https://startups.com.br/negocios/fintech/com-ai-e-stablecoins-aurex-quer-mudar-o-jogo-do-cambio-b2b/>

贸促会驻巴西代表处/巴西中资企业协会秘书处

公众号：巴西中资企业协会

地址：Av. Paulista, 1337, 13º andar, Bela Vista, São Paulo - CEP: 01311-200

电话：+55 11 3284-2904

Email：abec.contato@gmail.com



IEST 公司联系方式

公众号：IESTBRAZIL

地址：Rua do Paraíso, 595, 11 Andar, Paraíso, São Paulo - SP, Brasil

电话：+55 11 2309-5904

网址：www.iestgroup.com / www.china2brazil.com

邮箱：br@iestgroup.com

